

河南省普惠金融产品手册

中共河南省委金融委员会办公室

中国人民银行河南省分行

国家金融监督管理总局河南监管局

2024年8月

编者按：为推动银行保险机构持续下沉服务重心，深度回归普惠金融本源，有效扩大服务覆盖面，深入推动我省普惠金融高质量发展。我们组织梳理了全省金融机构普惠金融产品，编辑了《河南省普惠金融产品手册》，便于广大市场主体更直观、高效的了解金融产品特色、条件、流程、案例等。《手册》收录了全省金融机构 154 个融资产品，将通过各市县、各金融机构、各媒体以线上线下多种形式开展宣传对接，进一步提高金融服务有效性、精准性和覆盖面，切实提升市场主体金融服务获得感和满意度。

(请扫描二维码获取电子版)

目 录

一、国家开发银行	1
(一) 小微企业转贷款产品	1
(二) 助学贷款	2
二、工商银行	4
(一) 科技贷	4
(二) 专精特新贷	5
(三) 经营快贷	6
(四) e 抵快贷	8
(五) e 企快贷	9
三、农业银行	11
(一) 微捷贷	11
(二) 抵押 e 贷	12
(三) 链捷贷	13
(四) 科技贷	15
(五) 科技 e 贷	16
四、建设银行	18
(一) 云税贷	18
(三) 信用快贷	19
(四) 个人经营信用快贷	20
(五) 个人经营抵押快贷	20
(六) 小微企业抵押快贷	21

(七) 善新贷	22
五、交通银行	23
(一) 快捷抵押贷	23
(二) 线上抵押贷	23
六、邮储银行	26
(一) 极速贷 (线上)	26
(二) 产业贷	27
(三) 小微易贷-信用 e 贷	28
(四) 小微易贷-科创 e 贷	29
(五) 小微易贷-担保 e 贷	30
(六) 小微易贷-抵押 e 贷	31
七、浦发银行	33
(一) 银税贷	33
(二) 银信贷	34
(三) 科创快贷	35
(四) 跨境闪贷	36
(五) 浦惠抵贷	38
(六) 在线福费廷	40
(七) 在线保理	41
(八) 1+N 强增信供应链业务	42
八、中信银行	44
(一) 科创 e 贷	44
(二) 科技贷	45

(三) 郑科贷	46
(四) 外贸贷	47
(五) 房抵 e 贷	47
(六) 法人房产按揭贷	48
(七) 惠加 e 贷	49
(八) 商票 e 贷	50
(九) 订单 e 贷	50
(十) 订单 e 贷 (数据模式)	51
(十一) 经销 e 贷	52
(十二) 经销 e 贷 (数据模式)	53
(十三) 设备 e 贷	53
(十四) 政采 e 贷	54
(十五) 担保贷	55
(十六) 关税 e 贷	56
(十七) 出口 e 贷 (信保模式)	56
(十八) 跨境电商 e 贷	57
(十九) 信 e 融	58
九、光大银行	60
(一) 专精特新企业贷 (线上)	60
(二) 阳光 e 税贷 (线上)	61
(三) 科技贷	62
(四) 阳光融 e 链	63
(五) 阳光 e 餐贷	64

(六) 政采融易贷	65
(七) 银保渠道 1 号	66
(八) 阳光 e 抵贷	67
(九) 阳光 e 粮贷	67
(十) 农村承包土地经营权抵押贷款	69
十、广发银行	71
(一) 快融通	71
(二) 政采贷	72
(三) 税银通	73
(四) 科技 E 贷	74
(五) 科信贷	77
(六) 法人房产按揭贷款	78
(七) 政银通	79
(八) 乡村振兴担保贷	81
(九) 小微 E 秒贷	82
(十) 抵押易	83
(十一) 乡村 E 贷	84
(十二) 烟商贷	85
十一、招商银行	87
(一) 科技贷	87
(二) 专精特新贷	88
(三) 科创贷	90
(四) 招企贷	91

(五) 供应链线上融资-付款代理	92
十二、渤海银行	95
(一) 小微企业抵(质)押贷	95
(二) 小微房抵快贷	96
(三) 渤业贷	98
(四) 渤银房闪贷	99
十三、河南农商联合银行	101
(一) 豫商·合家好(经营)	101
(二) 豫商·合家好(消费)	102
(三) 豫商·宜居贷	103
(四) 豫商·种植贷	104
(五) 豫商·养殖贷	104
(六) 豫商·丰收贷	105
(七) 金燕·优享贷	106
(八) 金燕·随享贷	106
(九) 豫商·永续贷	107
(十) 豫商·一手住房按揭贷款	107
(十一) 豫商·二手住房按揭贷款	108
(十二) 豫商·商用房按揭贷款	108
(十三) 豫商·一手汽车按揭贷款	109
(十四) 豫商·二手汽车按揭贷款	110
(十五) 豫商·商用汽车按揭贷款	110
(十六) 小微企业贷	111

十四、中原银行	112
(一) 创业担保贷款	112
(二) 商易贷 (企业版)	113
(三) 商易贷 (个人版)	114
(四) 商超 V 贷	115
(五) 政采贷	116
(六) 经销商支持计划	117
(七) 小微企业永续贷	118
(八) 法人按揭贷款	120
十五、郑州银行	122
(一) 简单贷	122
(二) E 税融 (企业版)	123
(三) E 采贷	125
(四) 企采贷	126
(五) 惠商贷	127
(六) 订货贷	128
(七) 房 e 融	129
(八) 助业贷 (租金)	130
(九) 助业贷 (现房抵押)	131
(十) 助业贷 (按揭)	132
(十一) 科技贷	132
(十二) 郑科贷	134
(十三) 科技人才贷	135

(十四) 专精特新贷	136
(十五) 创业担保贷	138
十六、平安财险	139
(一) 代驾责任险	139
(二) 非机动车保险	139
(三) 医惠保	140
(四) 惠家保	140
(五) 平安房东家财宝	141
(六) 营业中断保险	141
(七) 车主无忧	142
(八) 雇主责任险(制造、建筑、批发零售、住宿、餐饮、养老机构、托育机构、家政服务)	143
(九) 食品责任险	144
(十) 托育机构责任险	145
(十一) 校方责任险	145
(十二) 实习责任险	146
(十三) 农民工工资支付保证保险	147
十七、太平洋财险	148
(一) 高标准农田建设工程质量险	148
(二) 中小企业短期出口信用险	149
(三) 农民工工资支付保证险	149
(四) 防贫保	150
(五) 学生幼儿人身意外伤害险	152

(六) 新市民意外险	153
(七) 利农保	154
(八) e 药保	155
(九) 太健康·免健告 2.0	157
十八、中国人寿	159
(一) 第一书记保险	159
(二) 全民意外险保险	160
(三) 城市定制型医疗保险	161
(四) 长期护理保险	162
十九、太平人寿	164
(一) 太平好爸妈综合意外伤害保险	164
(二) 太平超 e 保 2020 (孝心版) 医疗保险	164
(三) 太平超 e 保 2021 (慢病版) 医疗保险	165
(四) 太平药无忧特药 2021 医疗保险	166

一、国家开发银行

(一) 小微企业转贷款产品

1. 产品简介

国开行河南省分行小微企业转贷款是国开行河南省分行针对小微企业金融服务需求和支持产业扶贫，发挥开发性金融推动国民经济发展、促进社会稳定的作用所设计的专项贷款产品。

2. 产品特点

(1) 地区覆盖全面：通过与同业金融机构合作，目前国开行小微企业转贷款合作机构已实现对全省 108 个市县的全覆盖。

(2) 融资成本优惠：国开行小微企业转贷款利率不高于当地监管部门公布的同类小微企业贷款平均利率，合作机构对转贷款业务不违规收取其他费用、搭售产品、转嫁成本。

3. 适用对象

目标群体广泛：小微企业、小微企业主、个体工商户等主体，重点支持科技制造业、“专精特新”、乡村振兴、革命老区等领域小微企业；疫情期间，加大对医用物资、重要生活物资供应企业，以及交通运输、医疗废弃物处理等上下游相关企业的支持力度。

4. 业务流程

小微企业法人或其他组织和自然人向各家银行机构申请贷款→各家银行机构审核贷款人是否符合要求、确定贷款条件→各家银行机构将贷款人清单报送至国开行河南省分行审核，审核通过后向合作银行业金融机构批发资金→合作银行将资金转贷至贷款人。

5. 典型案例

石先生是国开行河南分行同业合作机构—桐柏县城商行的客户，为开展食用菌种植向桐柏县城商行申请专项转贷款。桐柏县城商行审核后认为石先生属于符合条件的小微企业主，经报送国开行河南分行审批，城商行向石先生发放转贷款 5 万元，期限 1 年，并确定优惠贷款利率 4.35%。

6. 合作对象

中原银行、郑州银行等主要城商行。

（二）助学贷款

1. 产品简介

贷款用于支持河南省生源地或高校家庭经济困难学生，为其学业期间提供贷款支持，做到应贷尽贷。

2. 产品特色

以“坚持以人民为中心发展教育，加快建设高质量教育体系，发展素质教育，促进教育公平”为宗旨，以“不让一个学生因家庭经济困难而失学”为目标，加大对家庭经济困难学生支持力度。

贷款年限是剩余学年加 15 年，最长不超过 22 年的原则供学生选择；贷款利率执行中国人民银行授权全国银行间同业拆借中心发布的同期五年期以上贷款市场报价利率 5 年期 LPR 减 60 个基点执行。

3. 适用对象

根据国家有关规定批准设立、实施高等学历教育的全日制普通本科高校、高等职业学校和高等专科学校、科研院校、党校、行政学院、会计学院等各类院校正式录取的全日制本专科学生、研究生

和第二学士学位学生。

4. 业务流程

向生源地学生资助中心或高校学生资助中心提出申请→资料审核→签订合同→发放贷款。

5. 典型案例

分行作为唯一金融机构承接河南省助学贷款，以全国首创的河南模式累计发放助学贷款 491 亿元，惠及家庭困难学生 642 万人次。

6. 开办机构

国家开发银行河南省分行

二、工商银行

（一）科技贷

1. 产品简介

以河南省科学技术厅风险补偿机制为主导，以部分实物资产抵押、知识产权质押和股权质押为增信措施，用于支持科技企业日常经营周转等资金需求的融资业务。

2. 产品特点

- （1）解决科技企业轻资产、融资难问题。
- （2）享受优惠融资成本。

3. 适用对象

河南省内高新技术企业和科技型中小企业。

4. 典型案例

“科技贷”是工商银行河南省行与河南省科学技术厅合作打造的一款弱担保、低利率针对科技型民营企业的专属产品，由河南省科学技术厅设立的科技信贷准备金作为损失补偿机制提供部分增信。工商银行××分行把握政策，不断提高自身业务能力，面对经济发展新常态，在做实普惠金融业务上，深刻领会普惠金融发展的现实和长久意义，将“科技贷”业务作为一种打破传统信贷的新兴业务，着力解决科技、高新企业轻资产、融资难、融资贵问题。在此基础上，工商银行××分行对辖内的科技、高新企业进行筛选、建立客户库并逐一走访，了解到××电力设备公司作为国家电网的下游企业，在完成技术改造后，面临流动资金不足、抵押物价值低、融资成本高等问题。工商银行××分行积极向企业推介“科技贷”

业务，主动上门服务。在经过深入企业调查分析，把调查结果及时反馈给省科技厅第三方尽调公司，在双方均已完成尽调后，快速办理准入手续、上报审批流程，迅速完成异地抵押工作，996万元贷款第一时间发放到位。贷款方式为信用，追加科技信贷准备金、企业贷款金额的30%实物资产抵押及实际控制人及其配偶无限连带责任保证，也为双方长期合作打下了良好的基础。

5. 开办机构

工商银行河南省分行各分支机构。

（二）专精特新贷

1. 产品简介

“专精特新贷”是由政府风险补偿基金提供贷款损失补偿或由已准入的合作担保机构提供担保，为河南省优质“专精特新”、“小巨人”小微企业提供的线上信用贷款业务。

2. 产品特色

（1）贷款额度高：信用方式最高可达1000万元。

（2）贷款快速审批：办理快捷，申请材料简单，审批效率高。

（3）担保方式灵活：支持信用、担保公司保证。（实际融资额度、利率、期限以银行审批结果为准）。

3. 适用对象

省级以上“专精特新”企业、小巨人企业。

4. 典型案例

食品科技（河南）有限公司（以下简称“食品”），该公司是一家以生产系列方便食品为主的粮食深加工拟上市企业。2021年入选河南省“专精特新”中小企业、同年还入选为国家级高新技

术企业、省两化融合贯标企业、河南省工程技术研发中心、河南省爱心企业、市残疾人直播基地、残疾人事业融合发展基地。目前该公司拥有 3 种发明专利，11 种外观设计专利，16 种实用新型专利。

因业务往来及历史原因，该企业与该行业务往来较少。为实现双方关系破冰、打破僵局，该行不等不靠、提早行动，多次到企业走访对接，针对该公司资金暂时短缺的问题，该行在深入调查研究的基础上，多次为企业制定融资方案，在“专精特新贷”投产后，再次向企业提交该行“专精特新贷”融资产品，取得企业满意，于 2022 年 8 月 18 日为该公司发放专精特新贷款 1000 万元，该笔贷款是焦作分行首笔专精特新贷款，为下一步的银企合作打开了局面。

5. 开办机构

工商银行河南省分行各分支机构。

（三）经营快贷

1. 产品简介

通过线上线下人机结合的方式采集、处理、分析客户数据，运用金融科技，构建多维度规则、模型，驱动系统智能准入客户、测算授信、审批业务和监测风险等，以信用方式在线为小微客户提供的本外币融资服务。

2. 产品特色

（1）主动授信：客户申请贷款后，通过系统模型筛选优质小微企业及个体工商户，生成白名单并进行主动授信；

（2）无需担保：凭信用即可贷款，无需客户提供抵质押物；

（3）一键即贷：全流程网络化处理，7*24 小时服务，系统自动审批，实时到账；

(4) 额度可循环：推送额度可循环使用，单笔贷款一般不超过12个月。

(5) 还款方式：利随本清。可提前还款，无最短贷款期限。

3. 适用对象

在银行有交易、资产、纳税等行为，且经模型筛选纳入白名单的小微企业、个体工商户等，其企业主有融资需求，即可通过手机银行APP办理。

4. 业务流程

(1) 客户在个人手机银行首页选择【贷款>小微e贷>经营快贷】；

(2) 在【制定贷款计划】页面中录入贷款金额、贷款期限和约定还款日，点击下一步；

(3) 选择放款、还款卡号，选择手机号，输入短信验证码，点击下一步。

(4) 确认申请个人信息，通讯地址可修改（可能需要填写婚姻状况、教育程度）。选择法人营业执照类型，点击下一步。

(5) 阅读借款合同和信息授权书，确认后勾选，点击下一步。

(6) 使用U盾或电子密码器进行电子签名，完成贷款申请。

5. 典型案例

×年×月×日，洛阳分行辖内某支行为某科技公司法人代表成功发放经营快贷一笔。月底在其他银行、其他贷款品种都没有规模的情况下，客户通过工商银行手机银行线上自主申请提款，完成了线上提款并完成支付，而且时间极短，几分钟之内竟能发放贷款，即解决了客户的燃眉之急，又给客户带来了完美的服务体验。

6. 开办机构

工商银行河南省分行各分支机构。

(四) e 抵快贷

1. 产品简介

客户以特定区域优质房地产作抵押，工行以“后台大数据+前台标准化+智能化”审贷模式办理网络循环贷款业务。

产品特点

(1) 线上操作：客户可通过手机提出贷款申请。

(2) 快速审批：线上自动审批。

(3) 随借随还：客户可随时还款。

(4) 循环使用：循环合同期限最长不超 10 年，非循环合同期限一般不超 3 年。单笔借据期限根据资金用途、借款人经营状况等因素合理确定，单笔借据期限一般不超 1 年，最长不超 3 年。

3. 适用对象

拥有优质住房的小微企业、小微企业主和个体工商户。

4. 业务流程

(1) 客户登陆手机银行，点击“贷款>小微 e 贷>e 抵快贷”，金融申请页面；

(2) 选择经营所在地和贷款服务行，添加房产信息；

(3) 录入申请金额和循环使用期限，选择还款账户；

(4) 填写经营实体全称、营业执照类型等；

(5) 上传凭证资料及身份证、结婚证等信息；

(6) 在“贷款>我的贷款>查询申请结果”；

(7) 进入“贷款>我的贷款>我的经营贷款”，点击我的合同，

点提款按钮。录入提款金额、期限、用途。勾选我同意。

(8) 输入密码器密码或通过 U 盾验签，提款完成。

5. 典型案例

某老板经营一家医药用品生产制造企业，受疫情影响，经营周转困难，复工复产急需资金，他的朋友李老板知道情况后向他推荐工行 e 抵快贷产品，某老板赶紧登陆工行手机银行，按照页面提示操作申请贷款，并在客户经理指导下完成房产抵押。很快，某老板的资金到账了，解决了企业复工复产融资需求。

6. 开办机构

工商银行河南省分行各分支机构。

(五) e 企快贷

1. 产品简介

客户以特定区域优质房地产以外的其他房地产、土地及建设用地使用权为押品申请办理的网络循环贷款业务，主要用于客户日常生产经营。

2. 产品特点

(1) 线上操作：客户可通过手机提出贷款申请；

(2) 快速审批：线上自动审批；

(3) 随借随还：客户可随时还款；

(4) 循环使用：循环合同期限最长不超过 10 年，非循环合同期限一般不超过 3 年。单笔借据期限根据资金用途、借款人经营状况等因素合理确定，单笔借据期限一般不超过 1 年，最长不超过 3 年。

3. 适用对象

拥有特定区域优质房地产以外的其他房地产、土地及建设用地使用权的小微企业、小微企业主和个体工商户。

4. 业务流程

(1) 客户登陆手机银行，点击“贷款>小微 e 贷>e 抵快贷”，金融申请页面；

(2) 选择经营所在地和贷款服务行，添加房产信息；

(3) 录入申请金额和循环使用期限，选择还款账户；

(4) 填写经营实体全称、营业执照类型等；

(5) 上传凭证资料及身份证、结婚证等信息；

(6) 在“贷款>我的贷款>查询申请结果”；

(7) 进入“贷款>我的贷款>我的经营贷款”，点击我的合同，点提款按钮。录入提款金额、期限、用途。勾选我同意。

(8) 输入密码器密码或通过 U 盾验签，提款完成。

5. 典型案例

某钢结构生产、安装企业，受下游客户账期影响，销售、安装资金回笼周期较长，企业资金链较为紧张。当企业主知道工行“e 企快贷”产品后到工行网点咨询，并按照工行客户经理引导申请贷款，并在客户经理指导下完成工业用地及厂房抵押。仅仅三天时间，企业的贷款资金就发放到位，解决了企业资金链紧张的困局。

6. 开办机构

工商银行河南省分行各分支机构。

三、农业银行

（一）微捷贷

1. 产品简介

微捷贷是指农业银行以小微企业及企业主的纳税、金融资产、交易流水等数据为依据，通过网上银行、手机银行等电子渠道，为客户提供可循环使用、纯信用方式的小微企业网络融资产品。

2. 产品特点

（1）办理流程简：业务实现自动化运作和全流程线上办理，通过电子渠道即可完成资料提交、贷款申请、合同签订、提款和还款等手续；

（2）业务门槛低：信用方式用信，无需提供抵（质）押担保，客户只要优质纳税或在农业银行拥有金融资产、交易流水等就可申请办理业务；

（3）资金到账快：贷款实现秒级审批，资金即刻到账，让企业不再“等贷”；

（4）融资成本低：额度可循环使用，按日计息、随借随还，节省企业融资成本。

3. 适用对象

（1）优质纳税客户：纳税信用等级 A、B、M 级的小微企业；

（2）交易结算客户：在农业银行办理交易结算、代发工资等业务满一年以上的小微企业；

（3）金融资产客户：企业及企业法定代表人在农业银行金融资产达到一定金额的小微企业客户。

4. 业务流程

纳税授权→业务授权→接受授权→系统审查审批→签订合同
→自助用款、还款

5. 典型案例

郑州某面粉厂是一家面粉日产能达 100 吨以上的粮食加工龙头企业，企业纳税信用记录良好。在 7.20 水灾发生当晚，该企业接到民政局通知，要求全力生产做好粮食供应保障，但由于道路及通讯受阻，一时无处筹措资金采购小麦。农行客户经理了解后主动上门并指导客户线上申请办理，当场授信 276 万元，企业立即打款给小麦供应商，一面全力防汛救灾，一面开足马力加班生产，受到当地政府部门的高度肯定。

6. 开办机构

农业银行河南省分行各分支机构。

(二) 抵押 e 贷

1. 产品简介

抵押 e 贷是基于房产抵押信息，为小微企业发放的在线抵押类贷款。

2. 产品特点

(1) 额度高，期限长。帮助企业盘活固定资产，贷款额度根据抵押物价值直接核定，最高可贷房产评估值的七成，额度最高 1000 万元，有效期最长达 10 年；

(2) 办理快，效率高。客户通过电子渠道自助申请办理，无需提供财务报表，表格化调查，智能化审批，有效提高企业融资效率；

(3) 利息少，体验好。按日计息，随借随还，有效节约企业融

资成本。客户一次申请，循环使用，线上自主支用及还款，借还随心，简单便捷。

3. 适用对象

抵押 e 贷适用于能够提供优质房产抵押的小微企业。

4. 业务流程

业务申请→业务调查→系统审查审批→合同签订→抵押登记
→自助用款、还款

5. 典型案例

河南某公司因外围市场钢材价格的持续上涨，急需要一笔钱去购买原材料。企业主在该行办理业务时，了解到该行抵押 e 贷产品后，马上将其名下的一套住房作抵押，几天时间里，一笔 350 万元的贷款就在线到账了。在农行贷款资金的支持下，公司确保订单正常交付，也实现自身利润的最大化。

6. 开办机构

农业银行河南省分行各分支机构。

(三) 链捷贷

1. 产品简介

链捷贷是依托农行互联网金融服务平台，通过与优质核心企业 ERP 系统对接或借助第三方供应链平台，获取真实贸易背景，外接外部工商、征信等数据源信息，借助大数据分析技术，面向核心企业的上下游客户集群，提供全流程线上批量、便捷用信的信贷产品。

2. 产品特色

(1) 决策智能化：利用上下游客户与核心企业的历史交易数据，进行客户评级、授信；

(2) 服务全国化：商圈上下游客户遍布全国各地，异地客户可以在互联网上申请贷款；

(3) 流程线上化：客户提交贷款申请后，后台自动对业务进行批量化办理和自动化审批；

(4) 贷款信用化：对核心企业上游客户为纯信用放款；

(5) 融资定制化：依据客户应收账款或订单额度，灵活设置单笔贷款额度与期限，随借随还，即刻到账。

3. 适用对象

链捷贷适用于核心企业产业链的上游供应商和下游经销商。

4. 业务流程

核心企业部分：业务模式洽谈→服务方案制定、过审→合作协议签订→推荐上下游客户名单→平台对接注册

上下游客户部分：平台注册→资料上传→贷款申请→系统审查审批→在线签订合同→在线用款和还款

5. 典型案例

河南某企业是一家国家级农业产业化龙头企业，为其提供设备、原粮、饲料、辅料、疫苗等服务的供应商达上千家，遍布全国各地。供应商对核心企业的应收账款存在一定的账期，且多是实力弱、无抵押、融资难的小微企业，自身面临较大的资金周转压力，同时也严重制约核心企业产能的扩大。为解决该难题，农行通过“核心企业推荐+历史数据分析”，优选与核心企业合作紧密、交易稳定的上游供应商，放宽了传统信贷业务对小微企业财务报表和担保的要求，运用大数据分析技术，对核心企业的上游企业实行批量准入、线上自动放贷，拓宽企业融资渠道，解决了核心企业上游

供应商贷款难、担保难的问题，进而提高上游供应商产能，也帮助核心企业稳定供应渠道，增强整个供应链的整体竞争力和可持续发展能力。

6. 开办机构

农业银行河南省分行各分支机构。

（四）科技贷

1. 产品简介

科技贷是对纳入到河南省科技型中小企业信贷风险补偿金补偿范围内的科技型小微企业发放的贷款业务。

2. 产品特点

（1）政府增信多：省科技厅设立政府科技信贷准备金，承担企业贷款 30%-60%的担保比例；

（2）资产抵押少：企业自有资产抵押少，最高仅需提供贷款金额 30%的实物资产抵押，优质科技企业还可采用信用方式；

（3）贷款利率低：按照政府给予科创型中小企业的优惠政策确定融资利率，节省融资费用，减轻企业负担；

（4）融资额度高：单户贷款额度最高 1000 万，满足科技企业日常经营需求。

3. 适用对象

科技贷适用于专精特新“小巨人”企业、科技型中小企业、高新技术企业。

4. 业务流程

业务申请→业务受理→业务调查→业务审查审批→签订合同（抵押登记）→贷款发放

5. 典型案例

河南某企业是一家高新技术企业，主营工业型材、磨具的精深加工，企业研发投入较高。该行在了解到该公司新推出一款新型工业材料产品，存在备货资金不足的情况下，业务人员立即到企业进行实地调研，在取得科技厅备案认可后，根据企业生产经营需要，先行发放科技贷贷款 600 万元。贷款资金到位后，企业通过从国外采购相关原材料，及时向购买方提供新产品，有效解决流动资金不足难题，帮助企业实现新产品的有效推广及市场知名度的开拓。

6. 开办机构

农业银行河南省分行各分支机构。

（五）科技 e 贷

1. 产品简介

科技 e 贷是农业银行向优质科技型小微企业提供人民币流动资金贷款或固定资产贷款的融资业务。

2. 产品特点

（1）贷款额度高：单户贷款额度最高可达 3000 万元，满足科技型小微企业日常经营需求；

（2）担保方式多：可以通过抵押、质押、保证、信用等单一或组合方式，根据企业生产经营特点灵活选择；

（3）贷款利率低：按照政府给予科创型小微企业的优惠政策确定融资利率，节省融资费用，减轻企业负担。

3. 适用对象

科技 e 贷适用于在高新技术领域持续进行研究开发与技术成果转化，形成企业核心自主知识产权，并以此为基础开展经营活动，

具备一定行业竞争能力和发展潜力的企业。

4. 业务流程

业务申请→业务受理→业务调查→业务审查审批→签订合同
(抵押登记)→贷款发放

5. 典型案例

河南某企业主要从事精密自动化设备的研发、销售及技术服务，成功入选省级高新技术企业，拥有较为广阔的发展前景。近几年，企业销售快速增长，流动资金不足已影响到企业的日常经营，但企业属于典型的“轻资产、高成长”状况，无法落实有效的抵(质)押担保。考虑到企业成长性较高，发展潜力较大，农行工作人员主动上门与企业管理层沟通情况，根据企业资金需求概况，为其量身定制金融服务方案，采用信用方式，对其授信 800 万元，有效的解决了企业的融资需求。

6. 开办机构

农业银行河南省分行各分支机构。

四、建设银行

（一）云税贷

1. 产品简介

“云税贷”业务是建设银行依据小微企业涉税信息，为诚信纳税小微企业提供的全线上、可循环、纯信用贷款产品。贷款额度最高 500 万元。

2. 产品特点

信用贷款，免抵押、免担保；全流程线上办理；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款期限最长 1 年。

3. 适用对象

纳税信用等级为 A 级、B 级或 M 级，近 12 个月纳税总额在 5000 元（含）以上的诚信缴税小微企业或个体工商户。

4. 业务流程

登陆建行网银、“建行惠懂你”APP 等电子渠道纳税授权、业务授权→在线自主申请→系统自动实时审批→在线签订合同→在线支用与还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

（二）商户云贷

1. 产品简介

“商户云贷”业务是建设银行以商户经营实体及其企业主的基本信息、经营信息、交易信息等多维度数据为依据，为其提供的全线上、可循环、纯信用贷款产品。贷款额度最高 300 万元。

2. 产品特色

信用贷款，免抵押、免担保；全流程线上办理；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款期限最长 1 年。

3. 适用对象

小微企业及个体工商户，或拥有以上经营实体的自然人。

4. 业务流程

登陆建行网银、“建行惠懂你”APP 等电子渠道业务授权→在线自主申请→系统自动实时审批→在线签订合同→在线支用与还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

(三) 信用快贷

1. 产品简介

“信用快贷”业务是建设银行基于小微企业及企业主在建行金融资产、房贷、POS 交易等信息，为其提供的全线上、可循环、纯信用贷款产品。贷款额度最高 500 万元。

2. 产品特色

信用贷款，免抵押、免担保；全流程线上办理；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款期限最长 1 年。

3. 适用对象

在建行具有稳定金融资产、结算流水的小微企业或个体工商户。

4. 业务流程

登陆建行网银、“建行惠懂你”APP 等电子渠道业务授权→在

线自主申请→系统自动实时审批→在线签订合同→在线支用与还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

(四) 个人经营信用快贷

1. 产品简介

“个人经营信用快贷”业务是向符合条件的自然人发放的主要通过互联网渠道办理、用于生产经营的快捷自助贷款。贷款额度最高 500 万元。

2. 产品特点

信用贷款，免抵押、免担保；全流程线上办理；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款期限最长 1 年。

3. 适用对象

拥有小微企业或个体工商户等经营实体的自然人。

4. 业务流程

登陆“建行惠懂你”APP 在线自主申请→系统自动实时审批→在线签订合同→在线支用与还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

(五) 个人经营抵押快贷

1. 产品简介

“个人经营抵押快贷”业务是以符合要求的房产抵押作为主要担保方式，为拥有经营实体的自然人办理的、用于满足其经营实体生产经营资金需求的人民币贷款业务。贷款额度最高 1000 万元。

2. 产品特色

房产抵押，大额经营快捷贷款；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款额度期限最长 10 年。

3. 适用对象

拥有小微企业或个体工商户等经营实体的自然人。

4. 业务流程

贷款申请→贷款评价→贷款审批→签订合同→办理抵押→贷款发放→网银、手机银行或“建行惠懂你” APP 自主支用、还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

（六）小微企业抵押快贷

1. 产品简介

小微企业“抵押快贷业务是以符合要求的房产抵押作为主要担保方式，为小微企业办理的抵押贷款业务。贷款额度最高 1000 万元。

2. 产品特色

房产抵押，大额经营快捷贷款；自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。款额度期限最长 10 年。

3. 适用对象

经国家工商行政管理机关核准登记的小微企业或个体工商户。

4. 业务流程

贷款申请→贷款评价→贷款审批→签订合同→办理抵押→贷款发放→网银、手机银行或“建行惠懂你” APP 自主支用、还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

(七) 善新贷

1. 产品简介

“善新贷”业务是以企业经营为授信基础，面向获得省级以上“专精特新”、高新技术、科技型、创新型等资质的小微企业，发放的人民币流动资金贷款业务。贷款额度最高 1000 万元。

2. 产品特色

信用贷款，自主支用，随借随还，按实际使用金额及天数计息。贷款期限最长 3 年。

3. 适用对象

获得省级以上“专精特新”、高新技术、科技型、创新型等资质的优质小微企业。

4. 业务流程

贷款申请→贷款评价→登陆“建行惠懂你”APP 等电子渠道业务授权→系统自动实时审批→在线签订合同→在线支用与还款。

5. 开办机构

建设银行河南省分行各分支机构。

五、交通银行

（一）快捷抵押贷

1. 产品简介

交通银行向借款企业发放的，以借款企业提供的产权明晰、变现能力较强的住宅（保障性住房除外）、办公楼及商铺作为抵押物的小微企业授信。

2. 产品特点

盘活资产、快速估值、一次抵押、长期使用、随借随还、快捷省钱、授信年审、手续简便。线上加线下审批模式，个人版最高可达 1000 万，企业版最高可达 3000 万。

3. 适用对象

自有流动资金不足、但拥有有效抵押物，需获得银行信贷支持的小微企业、个体工商户或事业单位法人。

4. 业务流程

客户经理职责调查→提交资料、根据流程完成审批→签署合同、落实担保→给予授信、发放贷款。

5. 开办机构

交通银行河南省分行各分支机构。

（二）线上抵押贷

1. 产品简介

针对借款人，及其提供的交行认可的满足线上评估条件的抵押物，采用“线上评估授信审批+线下标准化核实调查”相结合的方

式，将房产评估、授信申请、额度审批环节线上完成，抵押物核实、贷前调查、合同签订、抵押办理环节线下办理，贷后管理线上线下相结合的小微客户授信业务。

2. 产品特点

(1) 适用业务品种：“线上抵押贷”。

(2) 授信额度：单户授信额度最高不超过人民币 1000 万元（含）。

(3) 授信期限：最长 10 年。

(4) 使用和还款方式：还款方式为按月付息到期还本。授信（提款）期限内额度循环使用、随借随还。

3. 适用对象

借款人为符合交行准入标准的企业、个人，可提供交行认可的满足线上评估条件的房产。

4. 业务流程

(1) 客户自助申请，申请渠道：客户可通过手机进入交行线上抵押贷小程序申请入口进行申请。

(2) 抵押物线上预评估。

(3) 线上预授信额度。

(4) 线下调查核实。

(5) 授信额度审查审批。

5. 典型案例

河南某贸易有限公司主要脱水器材、助剂的批发，销售收入增长订单增长流动资金需求增加，交通银行了解企业情况后向企业法定代表人推荐了交通银行线上抵押贷产品，企业通过线上申请，很

快以住房抵押获得了 950 万元的贷款,解决了短期资金周转问题,满足了其资金需求,加快了公司经营资金的流转速度,增强了企业的盈利能力。

6. 开办机构

交通银行河南省分行各分支机构。

六、邮储银行

（一）极速贷（线上）

1. 产品简介

极速贷（线上）指邮储银行向具备良好线上数据信息、信用状况优质的客户提供的线上化个人经营性贷款。

2. 产品特点

（1）多：信用模式最高可贷 50 万元，抵押模式最高可贷 1000 万元。

（2）快：线上申请，系统自动出具审批额度。

（3）好：额度循环、随借随还、按日计息。

3. 适用对象

年龄在 18 周岁（含 18 周岁）至 65 周岁（含 65 周岁）之间；信用观念强，资信状况良好，无不良社会和商业信用记录；经营主体无行政处罚、经营异常等不良工商信息记录。

4. 业务流程

通过邮储银行手机银行 APP、微信公众号、极速贷 H5 申请入口均可进行申请办理。

5. 典型案例

靳女士在学校附近经营文具生意商户，想赶在暑假结束前贷款订购一批产品，但多处咨询，因为时间太紧无法保证贷款及时到位，让靳女士很是着急。邮储银行客户经理了解到靳女士的情况后，立即向其介绍了“极速贷（线上）”产品，并到现场指导靳女士在邮储银行手机银行进行贷款申请，资金很快就到了账。靳女士高兴地

连声称赞，“感谢邮储银行推出了这么好的产品，解了我的燃眉之急！”

6. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

（二）产业贷

1. 产品简介

产业贷是指在对产业各环节商务场景进行分析的基础上，为产业中的农户、商户等自然人发放的，用于满足客户生产经营活动资金需求、改善乡村居民生活环境需求的贷款。

2. 产品特点

（1）增信方式丰富：支持信用、保证担保、抵押担保、质押担保、组合担保。

（2）审批灵活：按照授信审批的自动化程度不同，分为人工模式、自动模式。

3. 适用对象

年龄在 18 周岁（含 18 周岁）至 65 周岁（含 65 周岁）之间；信用观念强，资信状况良好，无不良社会和商业信用记录；经营主体无行政处罚、经营异常等不良工商信息记录。

4. 业务流程

通过邮储银行手机银行 APP、微信公众号、极速贷 H5 申请入口均可进行申请办理。

5. 典型案例

5、6 月份是夏粮收购的农忙时节，老张及爱人经营多年粮食收购行业，想扩大收购规模，但资金问题如何解决，成了他心头的

一个难题。4月份，邮储银行工作人员上门走访，结合他们的实际情况，向他们推荐了粮食收购行业产业贷，老张立马申请，很快100万贷款就到账了。现在客户粮食收购量稳定在5000吨左右，场地规模及设备逐步扩张和更新，一家人生活过的红红火火。

6. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

(三) 小微易贷-信用 e 贷

1. 产品简介

指面向符合该行准入标准的小微企业，利用互联网、大数据技术并结合企业结算流水数据、纳税数据、增值税发票数据等一种或几种信息，向其发放的中短期流动资金贷款业务，单户最高300万元。

2. 产品特点

信用贷款、额度循环、手续简单、随借随还。

3. 适用对象

符合《中小企业划型标准规定》（工信部联企业〔2011〕300号）规定的小型、微型企业。

4. 业务流程

通过手机银行小微易贷测算功能，1分钟即可知预授信额度，客户满意后可直接通过企业网银、手机银行发起申请与还款，全流程线上作业，实现小微企业足不出户，即可“即需即贷”。

5. 典型案例

新乡市某起重配件有限公司，成立于2008年，位于河南省新乡市，是一家以从事起重配件制造业为主的企业，作为长垣市河南起

重的主要供应商，企业上下游链条经营稳定，诚信度高，在当地同业中，规模质量位于前列，是当地政府重点关注扶持的企业，对当地就业及税收都有较大贡献。

该行在走访时了解到该企业有资金需求，立即安排专人负责对接，结合企业税务信息，通过银税互动，可直接测算贷款额度，仅用一天的时间，便对企业授信线上小微易贷-信用 e 贷 104 万元，解决企业资金燃眉之急。

6. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

（四）小微易贷-科创 e 贷

1. 产品简介

指面向符合该行准入标准的小微企业，利用互联网、大数据技术并结合企业纳税信息、专利等信息向专精特新、科创企业发放的纯信用流动资金贷款，单户最高 1000 万元。

2. 产品特点

信用贷款、额度循环、手续简单、随借随还。

3. 适用对象

符合《中小企业划型标准规定》（工信部联企业〔2011〕300号）规定的小型、微型企业。

4. 业务流程

通过手机银行小微易贷测算功能，1 分钟即可知预授信额度，客户满意后可直接通过企业网银、手机银行发起申请与还款，全流程线上作业，实现小微企业足不出户，即可“即需即贷”。

5. 典型案例

邮储银行邾县支行在走访河南平顶山天晟电气有限公司时，企业董事长反馈“目前我们企业实现了从产品生产、仓库调度、质量检测、市场销售到售后服务为一体的智能化数字管理，工期已排到了今年5月份，急需资金扩大生产”，了解到这一情况后，县支行第一时间安排客户经理现场作业办理授信，用不到一天的时间向企业发放1000万元科创E贷。

6. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

（五）小微易贷-担保e贷

1. 产品简介

针对符合条件的贷款业务，在事先锁定担保代偿率上限、银担分险比例的前提下，银行自主完成贷款授信审批，担保体系直接提供担保，并进行批量担保备案的业务。单户最高1000万元。担保e贷包含两种业务模式：一是“总对总”批量担保业务，由邮储银行总行牵头与国家融资担保基金合作的批量担保业务；二是地方版批量担保业务，由邮储银行河南省分行与中原再担保合作的批量担保业务。

2. 产品特色

担保增信、放款快、手续简便

3. 适用对象

小微企业、“三农”、创新创业市场主体、战略性新兴产业企业等符合《国务院办公厅关于有效发挥政府性融资担保基金作用切实支持小微企业和“三农”发展的指导意见》（国办发〔2019〕6号）规定的担保支持对象。

4. 业务流程

通过手机银行小微易贷测算功能，1分钟即可知预授信额度，客户满意后可直接通过企业网银、手机银行发起申请与还款，全流程线上作业，实现小微企业足不出户，即可“即需即贷”。

5. 典型案例

“我们没有合适的抵押物，资金需求量又比较大，没想到邮储银行不到半天就为我们投放了500万元的批量担保贷款，利率还低，真是帮了我们的忙！”近日，邮储银行新乡市分行发放了全国首笔新版银担“总对总”批量担保贷款业务的投放，拿到贷款的河南某路桥工程有限公司负责人感慨地说。

“总对总”批量担保业务合作是国家融资担保基金于2020年启动的一种创新担保模式，由国家融资担保基金牵头政府性融资担保体系，与全国性银行总行联手推进，具有覆盖面广、审批速度快、设立担保代偿上限、风险分担等特点。从根本上改变传统银担合作方式，实现了担保业务批量化。该业务合作充分依靠银行系统风控优势，由银行按规定条件对贷款项目进行审批，担保机构实施“见贷即保”，不做重复性调查，大幅提高融资担保服务效率。2023年新版“总对总”批量担保贷款业务进一步优化合作模式，无需人工介入，全流程线上操作，办理效率大幅提升。

6. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

（六）小微易贷-抵押e贷

1. 产品简介

指以邮储银行认可的优质房产抵押为主要担保方式，对符合条

件的小微企业办理的线上抵押贷款业务，单户最高 1000 万元，单笔期限最长 3 年。

2. 产品特色

额度循环、手续简单、随借随还

3. 适用对象

符合《中小企业划型标准规定》（工信部联企业〔2011〕300号）规定的小型、微型企业。

4. 业务流程

通过手机银行小微易贷测算功能，1 分钟即可知预授信额度，办理抵押登记后第二天即可实现放款。

5. 开办机构

邮储银行河南省分行各分支机构。

七、浦发银行

（一）银税贷

1. 产品简介

基于小微企业涉税信息，运用大数据技术通过风险模型进行分析评价，采用线上自助贷款流程办理，可循环使用的人民币流动资金贷款业务。

2. 产品特点

- （1）纯信用贷款：免抵押、免担保；
- （2）审批快：在线自动审批，实时放款；
- （3）流程简：先测额、后开户；申请、签约、支用、还款、查询等全线上办理；
- （4）费用低：享受普惠贷款利率；
- （5）额度高：单户最高 250 万。

3. 适用对象

注册在该行所在区域内的有良好的税务缴税信息的小微企业（纳税评级 A 或者 B 级）。

4. 业务流程

额度测算→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南**贸易服务有限公司是一家从事贸易服务的小微企业，经营情况良好，但受疫情影响，企业资金回笼被迫延长，资金周转趋于紧张，经该行客户经理走访调研，了解到企业基本情况及信贷需

求，第一时间联系企业介绍该方案，迅速得到企业认可，在该行的指导下，企业在手机银行成功在线申请了该行银税贷业务，极大提高了小微企业信用贷款发放的效率和便捷度，获得了企业的高度好评。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（二）银信贷

1. 产品简介

“银信贷”（在线小额信用贷）是该行依据经营企业交易结算、金融资产等维度，在小企业在线融资评分卡综合评价客户的基础上，由小企业在线融资平台系统自动审批，对资信良好的小微客户发放的小额、用于短期生产经营周转的人民币贷款业务。

2. 产品特点

（1）单户额度：最高 100 万元，实际可用额度以提款时该行审批金额为准。

（2）单笔业务期限：授信额度有效期限 1 年。

（3）还款方式：到期一次性还本付息；或按月/按季付息、到期还本；或按期等额本金还款。

（4）产品优势：免抵押、免担保、纯信用、随借随还。

3. 适用对象

（1）企业成立满 2 年，在该行结算满 1 年；

（2）企业及共同还款人当前无逾期、欠息或垫款情况，近一年无不良信用记录；

（3）不存在公司股权被质押、资产被冻结。不存在金融、借贷

类涉诉案件或执行公告。

4. 业务流程

额度测算→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南**实业有限公司为该行存量公司账户，在该行开立公司账户并结算满2年，主营农产品采购，但因为该企业规模较小属于小微企业，常规授信流程耗时较长，故该行客户经理为该客户推荐线上银信贷业务，为企业进行线上测额后进行提款申请，让客户体验到网银提款秒级到账的业务便利性，取得了客户的极大认可。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（三）科创快贷

1. 产品简介

针对科创企业客户，运用大数据技术通过风险模型进行分析评价，采用线上自助贷款流程办理，可循环使用的人民币流动资金贷款业务。

2. 产品特色

- (1) 纯信用贷款：免抵押、免担保；
- (2) 审批快：在线自动审批，实时放款；
- (3) 流程简：先测额、后开户；申请、签约、支用、还款、查询等全线上办理；
- (4) 费用低：享受普惠贷款利率；
- (5) 额度高：单户最高300万；

(6) 单笔业务期限：授信额度有效期限 1 年。

3. 适用对象

注册在该行所在区域内的有良好的税务缴税信息的小微企业（纳税评级 A 或者 B 级）。河南省高新技术企业、河南省省级专精特新企业、河南省国家级专精特新小巨人企业，满足其一即可；企业至少拥有一项发明专利。

4. 业务流程

额度测算→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南**电子科技股份有限公司成立于 2015 年，致力于研发和销售高新技术产品，以应对市场需求，面对市场的竞争激烈和新产品开发的需求，该企业逐渐面临资金短缺的困难，为了推动企业的快速长远发展，该行审核了企业相关的技术专利和相关资质，成功为该客户发放了科创快贷 300 万，解决了客户的燃眉之急。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（四）跨境闪贷

1. 产品简介

针对中小微外贸企业客户，运用大数据技术通过风险模型进行分析评价，采用线上自助贷款流程办理，可循环使用的人民币流动资金贷款业务。

2. 产品特色

(1) 单户额度：最高 500 万元；

(2) 单笔业务期限：授信额度有效期限 1 年；

(3) 还款方式：到期一次性还本付息；或按月/按季付息、到期还本；或按期等额本金还款；

(4) 产品优势：免抵押、免担保、纯信用、随借随还。

3. 适用对象

(1) 企业成立满 2 年，在该行结算满 1 年，贸易外汇收支企业名录分类等级为 A 类；企业近两年有进出口结算，报关数据可从海关单一窗口获取；企业海关信用等级不得为“失信企业”；企业近 12 个月不存在海关对外公示的“存在违法行为”；

(2) 企业及共同还款人当前无逾期、欠息或垫款情况，近一年无不良信用记录；

(3) 不存在公司股权被质押、资产被冻结。不存在金融、借贷类涉诉案件或执行公告。

4. 业务流程

额度测算→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南 XX 进出口贸易有限公司是一家从事药物原材料进出口业务民营小微企业，企业进出口规模在 1000 万元左右，进口单次规模大约 100 万元，国外要求先款后货，但因小微企业本身规模不大，订单小而分散，资金周转相当困难，于是企业与海外卖家协商能否给予三个月的账期，但海外卖家担心账期太长，万一该企业收货后不付款，或三个月内经营不善破产，导致企业在经营过程中面临付款压力。

面对企业的融资需求，浦发银行郑州分行营销人员立即匹配了一款跨境与普惠相结合的产品，即跨境闪贷，该产品引入了海关进出口结算数据以及税务数据，通过数智化风险模型进行分析评价，可实现流动资金贷款全线上自助流程办理，单户额度最高 500 万元，单户授信额度有效期及单笔贷款支用期限最长均为 1 年。

浦发银行向企业介绍此款产品后，企业立即申请并顺利融资，首次提款 100 万元，解决了企业的燃眉之急。在后续的经营中，企业还使用跨境闪贷额度可循环的功能，提升企业的资金周转能力，截至目前，该企业单笔提款额度提升至 135 万元，同时企业进出口规模也扩大到 1500 万元。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（五）浦惠抵贷

1. 产品简介

为持续提高小微企业产品竞争力，该行上线浦惠抵贷业务。该业务是以大数据分析为基础，结合在线标准化风控策略，以房产抵押为担保，为客户在线发放的用于合法经营的流动资金贷款。

2. 产品特色

- （1）贷款用途：贷款资金仅限用于借款企业生产经营；
- （2）贷款额度：单户业务额度不超过 600 万（含）；
- （3）担保方式：房产抵押+共同还款人模式（企业主作为共同还款人）；
- （4）额度期限：单户授信额度有效期 10 年，额度每年年审；贷款期限最长不超过 3 年；

- (5) 支付方式：受托支付；
- (6) 单笔业务期限：授信额度有效期限 1 年；
- (7) 还款方式：分次付息、到期一次还本/分期还款、分次付息；
- (8) 利率：享受普惠利率。

3. 适用对象

- (1) 工信部划型口径的小型、微型企业；企业或企业主或其他企业关联方名下有符合该行要求的房产抵押类资产；
- (2) 抵押物范围：郑州市辖区；
- (3) 房屋类型：住宅、商业用房。

4. 业务流程

额度测算→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南**贸易服务有限公司成立于 2017 年，主要从事的是工业电器领域，从公司成立至今，企业一直经营良好，但是为了扩大经营，该企业法人计划用名下房产办理抵押贷款业务，但是碍于线下贷款流程繁琐，法人认为贷款流程时间较长，故不愿意接受常规的房产抵押类业务，该行客户经理得知该情况后，为该客户推荐了线上的房产抵押类业务，以流程快、效率高充分赢得了客户认可，最终为该客户发放了线上抵押类贷款 300 万。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（六）在线福费廷

1. 产品简介

在国内证信用证福费廷业务包买模式项下，中小微企业客户通过公司网银等电子渠道发起在线国内福费廷业务申请，后续由相关业务系统完成在线自动审批及债权转让服务。

2. 产品特点

（1）单户额度：单户额度上限 1.5 亿元。

3. 适用对象

工信部划型口径的小型、微型企业。

4. 业务流程

业务资质申请→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

河南某家居集团，2023 年至今，该行通过小微企业在线国内信用证福费廷业务，为上游 7 个供应商提供 6000 万元融资服务。客户通过公司网银发起业务申请，由在线融资系统完成自动审核及放款，贷款资金快速到账，单笔业务时间由传统流程的 3-5 个工作日缩短至 0.5 个工作日，效率大幅提升。

传统国内信用证福费廷业务具有流程多、耗时长的缺点，不利于满足小微企业“短、频、快”的融资需求。针对这一问题，浦发银行郑州分行不断提升金融科技水平，开发在线福费廷业务，优化客户评级、额度申请、单笔提款等流程，企业可通过公司网银发起业务申请，由浦发银行郑州分行在线融资系统完成自动审核及放款，贷款资金快速到账，单笔业务时间由传统流程的 3-5 个工作日

缩短至 0.5 个工作日，效率大幅提升。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

(七) 在线保理

1. 产品简介

针对上游供应商，在其转让合法拥有的应收账款债权给银行的前提下，银行通过网银等全线上方式为供应商发放保理融资，同时占用核心企业在银行的买方增信额度，目前支持三种业务模式：该行网银模式、三方平台模式（金网络/中企云链/简单汇/联易融）、核心企业自建平台模式，同时具备五个在线化业务特征：额度审批在线化、单笔放款在线化、应收账款登记在线化、贸易背景材料在线化、贷后在线化。

2. 产品特色

- (1) 买断型，核心企业及供应商均不上征信；
- (2) 单户金额最高 1.5 亿；
- (3) 支持买方/卖方付息；
- (4) 核心企业网银确权，若通过三方平台（金网络/中企云链/简单汇/联易融）则无需确权，单笔融资比例达 100%；
- (5) 通过三方平台模式可实现分。

3. 适用对象

- (1) 适用范围：工信部划型口径的小型、微型企业；
- (2) 适用于借用买方信用的公开型国内保理融资业务；
- (3) 适用于应收账款债权电子凭证类模式。

4. 业务流程

业务资质申请→开立账户→尽职调查、授信审核→核定正式授信额度后网银或者手机银行提款

5. 典型案例

某供应链核心企业 HL 超市，具备大量囤积存货以备销售的行业特性，其上游供应商遍布全国，随着门店不断扩张，流动资金比较紧张，本项目下目标客户为地区统采的中、小、微型企业，约 100 家左右。客户表示本公司暂无信用需求，可否为上游供应商解决融资难题。同时希望借助金网络平台，解决异地授信问题。

根据客户诉求，该行为该 HL 超市核定买方增信额度，供应商向该行转让其持有的对核心企业的应收账款债权，应收账款到期时，核心企业将款项付款至该行保理专户。对于符合该行小企业在线保理准入要求的供应商，通过在线审批申请，由系统自动审批卖方融资额度。与金网络供应链金融平台对接，实现全流程线上化、免评级、免人工审批，满足客户高效融资诉求。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

（八）1+N 强增信供应链业务

1. 产品简介

核心企业或核心增信方提供担保、回购、差额补足、预付款退款、保证调剂销售等增信措施，为其供应链内中小微企业提供融资服务。

2. 产品特色

（1）流动资金贷款，额度有效期原则上最长不超过 1 年（含），贷款期限原则上最长不超过 12 个月（含）；

- (2) 还款方式多样，支持随借随还；
- (3) 全流程线上办理，客户网银提款；
- (4) 有效加速下游客户回款，及解决上游付款难题；
- (5) 最高额度不超过 3,000 万元。

3. 适用对象

工信部划型口径的小型、微型企业。

4. 业务流程

借款人发起融资申请→签订贷款合同→发放融资（可通过网银或者手机银行提款）

5. 典型案例

河南**供应链管理公司，其为平台商户提供代采服务，该行与该供应链平台开展合作，针对其推荐的其优质下游经销商，开展在线融资业务，通过该行企业在线融资平台与其系统对接，对于其推送的白名单客户，本行独立进行风险控制及审核，完成融资客户的贷前调查、贷中审查审批及贷后管理等风险管理工作，开展小微企业在线融资业务。

6. 开办机构

浦发银行郑州分行各分支机构。

八、中信银行

(一) 科创 e 贷

1. 产品简介

科创 e 贷业务是中信银行面向国家级、省级“专精特新”企业，推出的全线上、纯信用流动资金贷款服务。

2. 产品特色

全线上：审批放款全线上操作，系统自动审批；

信用贷：担保方式为信用；

额度高：国家级最高 1000 万元；省级最高 600 万；

利率优：执行普惠金融优惠利率；

用款活：按月付息，到期还本，支持随借随还。

3. 适用对象

河南省内注册的国家级、省级专精特新小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 典型案例

河南某科技型企业主营金刚石衍生产品的生产制造，近年来受国内外形势影响，大宗商品价格持续走高，对公司的生产经营产生了一定压力。去年 4 月末，该企业急需购买大量金刚石原材料，但面临流动性资金暂时短缺、企业又无合适抵押物的问题，企业负责人陷入了融资困境。中信银行郑州分行在了解客户需求后，迅速进行对接，根据企业资质条件为其提供 1000 万元的纯信用融资支持，3 天内实现资金到账。高效的效率和简便的贷款手续赢得了客户极

大认可，为进一步的深度合作奠定基础。去年年末该企业被评选为国家级专精特新，随着业务需求的增加，中信银行郑州分行又为客户新增了 6000 万的贷款额度。周到贴心的服务赢得了客户信任。今年年初，中信银行郑州分行成功落地该企业首笔战略投资款超亿元，成为企业合作银行中唯一一家募集基金托管银行。同时，根据客户的发展诉求，中信银行郑州分行在员工持股计划、财务系统优化、资产配置计划、企业团险等方面也给提供了合理建议及综合解决方案，进一步密切了银企关系，实现了双向赋能，在助推客户上市的目标上贡献了中信力量。

6. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

（二）科技贷

1. 产品简介

中信银行郑州分行与河南省科技厅合作，基于政府风险补偿基金，向河南省内的高新技术企业和科技型中小企业发放的流动资金贷款业务。

2. 产品特点

- （1）额度高：最高 1000 万元；
- （2）期限长：最长 1 年；
- （3）利率优：执行普惠客户优惠利率；
- （4）贷款快：资料齐全，3 个工作日审结；
- （5）担保活：可信用、可房产非足值抵押。

3. 适用对象

河南省内注册的科技型中小企业、高新技术企业，且相关资质

认证在有效期内，同时通过科技厅指定专业机构审核。

4. 业务流程

申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款。

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(三) 郑科贷

1. 产品简介

中信银行郑州分行与郑州市科技局合作，基于政府风险补偿基金，向郑州市内的高新技术企业和科技型中小企业发放的流动资金贷款业务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：资料齐全，3 个工作日审结；
- (5) 担保活：可信用、可房产非足值抵押。

3. 适用对象

郑州市内注册的科技型中小企业、高新技术企业，且相关资质认证在有效期内。

4. 业务流程

申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(四) 外贸贷

1. 产品简介

中信银行郑州分行与郑州市商务局合作，基于政府风险补偿基金，向郑州市内的外贸企业发放的流动资金贷款业务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 500 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 纯信用：无需资产抵押；
- (4) 贷款快：资料齐全，3 个工作日审结；
- (5) 利率优：执行普惠客户优惠利率。

3. 适用对象

工商注册地在郑州市辖区内，具有独立法人资格的外贸企业。上年度有出口实绩，出口额 3000 万美元以下，且上年度总营业额 3 亿元人民币以下。

4. 业务流程

申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(五) 房抵 e 贷

1. 产品简介

房抵 e 贷是指抵押人原则上以最高额抵押的形式，将其符合准入条件的房产抵押给中信银行，中信银行以线上线下相结合的方式向符合准入条件的借款企业提供贷款的业务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长可贷 3 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：资料齐全，3 个工作日审结。

3. 适用对象

适用于拥有住宅（含配建产权车位）、商用房（含商住两用房、成熟社区的住宅首层配套非空置底商、成熟商业区的首层临街独立商铺）、标准厂房（含仓储及科研用房）的普惠型小微企业。

4. 业务流程

申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

（六）法人房产按揭贷

1. 产品简介

法人房产按揭是向小微企业发放的用于购置其生产经营所需优质商业用房和工业用房，并以所购房产作为抵押物的贷款业务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 10 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：资料齐全，3 个工作日审结。

3. 适用对象

适用于购买商业用房或工业用房用于生产经营的普惠型小微企业。

4. 业务流程

(1) 开发商：提交项目资料，进行项目审批→项目审批通过后，开发商签署银企合作协议→项目准入

(2) 借款企业：申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(七) 惠加 e 贷

1. 产品简介

惠加 e 贷是指对中信银行存量房抵 e 贷产品项下借款企业，结合工商、司法、征信、经营情况等数据，对符合准入条件的客户提供的线上自助信用贷款业务。

2. 产品特色

(1) 额度高：最高 200 万元；

(2) 期限长：最长 1 年；

(3) 纯信用：无需资产抵押；

(4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

当前有中信银行房抵 e 贷产品项下贷款（抵押物为住宅）的普惠型小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(八) 商票 e 贷

1. 产品简介

商票 e 贷是指小微企业客户以生产经营所得并经中信银行准入的电子商业承兑汇票进行质押，办理流动资金贷款业务，从而高效盘活存量票据资产，更好地满足小微企业资金需求。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 还款活：到期一次性还本付息，支持随借随还。

3. 适用对象

借款企业在生产经营活动中取得商业承兑汇票（该商票承兑人或承兑保证人在中信银行普惠金融准入增信方名单内）需要快速变现，或从中信银行已准入的核心企业增信方入手，通过核心企业推荐获得上游小微企业供应商，并质押已获得核心企业承兑或承兑保证的商业承兑汇票，则可以向中信银行申请商票质押贷款。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(九) 订单 e 贷

1. 产品简介

订单 e 贷是指买卖双方签署订单合同后，中信银行应卖方（即“借款企业”）的申请，依据其真实有效的订单合同，以订单预期

销售回款作为主要还款来源，以线上线下相结合的方式，向符合授信准入条件的小微企业提供的用于生产经营的流动资金贷款服务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 无抵押：应收账款质押，无需资产抵押。

3. 适用对象

中信银行认可的核心企业及其上游小微企业供应商。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→应收账款质押→线上提款。

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十) 订单 e 贷（数据模式）

1. 产品简介

订单 e 贷(数据模式)是指中信银行依托核心企业供应链场景，整合交易数据以及小微法人税务、工商、司法、征信等通用数据，构建大数据风控模型，为上游供应商提供的全线上、标准化的数据融资服务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；

(4) 无抵押：应收账款质押，无需资产抵押。

3. 适用对象

适用于中信银行认可的核心企业及其上游小微企业供应商。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→应收账款质押
→线上提款。

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十一) 经销 e 贷

1. 产品简介

经销 e 贷是指中信银行应买方（即“借款企业、经销商”）的申请，依据真实有效的贸易场景，以线上线下相结合的方式，向符合授信准入条件的核心企业下游经销商提供的，以生产经营为用途的流动资金贷款服务。

2. 产品特色

(1) 额度高：最高 1000 万元；

(2) 期限长：最长 1 年；

(3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；

(4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

适用于中信银行认可的核心企业及其下游小微企业经销商。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十二) 经销 e 贷（数据模式）

1. 产品简介

经销 e 贷(数据模式)是指中信银行依托核心企业供应链场景，整合交易数据以及小微法人税务、工商、司法、征信等通用数据，构建大数据风控模型，为下游经销商提供的全线上、纯信用、标准化的数据融资服务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 500 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 纯信用：无需资产抵押；
- (4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

适用于中信银行认可的核心企业及其下游小微企业经销商。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十三) 设备 e 贷

1. 产品简介

设备 e 贷是指中信银行依据核心企业、核心企业交易平台等场景合作方与其上下游客户（即借款企业）真实有效的交易场景，向

借款企业提供的用于购买或租用生产经营所需设备的贷款服务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 3 年；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

存在向核心企业购买或租用生产经营所需设备的普惠型小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→设备质押→线上提款。

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十四) 政采 e 贷

1. 产品简介

政采 e 贷是指中信银行通过获取政府采购场景数据，基于政府采购的中标订单或合同，以锁定回款路径的财政性资金为主要还款来源，通过线上线下相结合的方式，为普惠型小微企业提供的用于生产经营等的流动资金贷款服务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 1000 万元；
- (2) 期限长：最长 1 年；
- (3) 无抵押：无需资产抵押；

(4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

适用于中标政府采购的小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→应收账款质押
→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十五) 担保贷

1. 产品简介

担保贷是指由中信银行准入名单内的融资担保公司提供担保的普惠型小微企业贷款。

2. 产品特色

(1) 额度高：最高 1000 万；

(2) 期限长：最长 1 年；

(3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；

(4) 贷款快：资料齐全，3 个工作日审结。

3. 适用对象

符合担保公司和中信银行准入标准的普惠型小微企业。

4. 业务流程

申请受理→贷前调查→审查审批→合同签署→发放贷款

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十六) 关税 e 贷

1. 产品简介

关税 e 贷指中信银行依据海关缴税数据和工商、司法、征信等基础数据做数据风控，为普惠型外贸小微企业提供基于支付进口关税和进口环节海关代征税（包括进口增值税、进口消费税）场景的全线上、自助申请、自动审批的人民币流动资金贷款服务。

2. 产品特点

- (1) 额度高：最高 300 万元；
- (2) 纯信用：无需资产抵押；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

进口普惠型小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十七) 出口 e 贷（信保模式）

1. 产品简介

出口 e 贷（信保模式）是指由中国信用保险出口公司承保的小微出口企业通过海关单一窗口发起授信申请，中信银行根据企业客户的海关数据、中信保数据以及中信银行风控规则，自动核定企业授信额度，并实现全流程业务的线上化操作的流动资金贷款服务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 300 万元；
- (2) 纯信用：无需资产抵押；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

中国信用保险出口公司承保的小微出口企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十八) 跨境电商 e 贷

1. 产品简介

跨境电商 e 贷指该行面向使用中信银行“信银致汇”收款产品、在跨境电商平台销售货物的国内出口电商，利用客户回款数据，以及工商、司法、征信等数据做数据风控，以客户的预期销售回款作为还款来源，为客户提供全线上操作、自动化审批的融资服务。

2. 产品特色

- (1) 额度高：最高 300 万元；
- (2) 纯信用：无需资产抵押；
- (3) 利率优：执行普惠客户优惠利率；
- (4) 贷款快：线上办理，系统审批，资金极速到账。

3. 适用对象

在 Amazon、eBay、Wish 等国内外电商平台，面向境外消费者

销售货物的国内普惠型出口电商小微企业。

4. 业务流程

申请受理→提交资料→开通网银→线上申请→线上提款；

5. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

(十九) 信 e 融

1. 产品简介

信 e 融是一款满足企业“短期限、低成本、快捷融资”需求的线上化流动资金贷款业务，随借随还的企业“信用卡”，期限 1 天至 1 年。

2. 产品特点

- (1) 应急管理：全流程线上操作，资金分秒到账；
- (2) 头寸管理：随借随还；
- (3) 优化报表：月初贷月末还。

3. 适用对象

在中信银行评级新 BBB（含）以上、综合授信批复中有“流动资金贷款”品种的客户。

4. 业务流程

- (1) 取得有效批复；
- (2) 完成合作利率审批；
- (3) 完成客户网银功能开通；
- (4) 完成授信协议审核和系统维护；
- (5) 客户网银端发起提款，系统自动用信完成放款。

5. 典型案例

某电力行业客户落地不跨月信 e 融业务，客户月初向上游预付购煤款，月底下游电力公司向客户支付电费，企业在收付过程中短期资金需求旺盛。

6. 开办机构

中信银行郑州分行各分支机构。

九、光大银行

(一) 专精特新企业贷（线上）

1. 产品简介

专精特新企业贷是该行在“专精特新”企业名单的基础上，结合申报数据和其他外部数据，为“专精特新”企业提供的用于其日常生产经营的融资产品

2. 产品特点

(1) 无需抵质押物；

(2) 模型审批前提下，国家级最高 1000 万元，储备级最高 500 万元，省级最高 300 万元；

(3) 全自动审批，线上提款还款，随借随还。

3. 适用对象

适用于经营活动正常、资信状况良好、符合该行政策要求，有短期流动资金需求的“专精特新”客群。

4. 业务流程

(1) 客户在普惠金融公众号、普惠金融云、企业网银、企业手机银行普惠专版等渠道发起智能测额，额度测算成功后提交融资申请；

(2) 客户经理受理客户的授信申请，完成线下尽调及相关授信后，由模型出具批复；

(3) 线上签约：参照《中国光大银行对公在线签约管理办法》，由客户经理维护完成模板后，客户在相关渠道系统完成签署；

(4) 为客户办理光大快贷额度启用；客户在企业网银/普惠云系统等渠道系统完成提款；

(5) 客户通过柜台或企业网银/普惠云系统等渠道系统完成还款。

5. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(二) 阳光 e 税贷（线上）

1. 产品简介

“阳光 e 税贷”是指该行依托企业纳税及其他内外部数据辅助分析决策，面向优质小微企业客户推出的一款在线申请、签约、支用、还款的短期可循环贷款产品。

2. 产品特点

(1) 模型审批前提下，无需抵质押物，最高 300 万元，资质较好客户最高可贷 500 万元；超过部分，提供该行认可的抵质押物或第三方担保等风险缓释手段；

(2) 全自动审批，线上提款还款，随借随还可循环。

3. 适用对象

日常经营活动中资信状况良好、按时诚信纳税，符合该行授信政策要求，有补充短期流动资金需求的对公法人客户、个人独资企业、合伙企业。

4. 业务流程

(1) 客户在普惠金融公众号、普惠金融云、企业网银、企业手机银行普惠专版等渠道发起智能测额，额度测算成功后提交融资申请；

(2) 客户经理受理客户的授信申请，完成线下尽调及相关授信后，由模型出具批复；

(3) 线上签约：参照《中国光大银行对公在线签约管理办法》，由客户经理维护完成模板后，客户在相关渠道系统完成签署；

(4) 为客户办理光大快贷额度启用；客户在企业网银/普惠云系统等渠道系统完成提款；

(5) 客户通过柜台或企业网银/普惠云系统等渠道系统完成还款。

5. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(三) 科技贷

1. 产品简介

光大银行科技贷是光大银行与省科技厅联合，为河南省科技型小微企业推出的专项融资本品。

2. 产品特点

(1) 单户最高不超过 1000 万元，授信期限一年，可循环使用

(2) 抵押物价值可放大，有效转化专利价值。

3. 适用对象

在河南省科技厅备案的科技型小微企业。

4. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

（四）阳光融 e 链

1. 产品简介

该行通过网银、银企直连或电商平台等电子手段，直接或间接获取贸易双方交易背景信息、交互债权转让信息、占用核心企业授信并提供保理金融服务的创新型金融产品。

2. 产品特色

三种模式

（1）e 网赢：以该行网银为平台，客户在线提交融资申请，后台进行放款操作；

（2）e 企赢：以该行网银为平台，客户在线提交申请，买方自动确权，后台进行放款操作；

（3）e 共赢：接入第三方供应链平台，客户在线签订协议，在线提交申请，买方确权后进行放款操作。

业务优势

（1）确权等核心企业操作可根据需求实现自动化处理；

（2）协议签署到融资放款实现全线上处理。

3. 适用对象

（1）拥有自建供应链平台的核心企业；

（2）有稳定自身供应链条需求、但并不想承担建立供应链平台成本的核心企业；

（3）有稳定自身供应链条需求、不想承担建立供应链平台成本、愿意开放自身一定财务数据同该行对接进行自动化管理的核心企业；

（4）在第三方自建供应链平台注册的核心企业。

4. 业务流程

(1) 双方沟通需求、达成合作意向；

(2) 客户及银行双方内部各自立项、该行报批方案、建立对接工作小组、双方基础材料交互；

(3) 科技及产品人员对接、分析需求评估工作量、制定项目进度表、召开项目启动会；

(4) 系统开发、对接联调、系统测试、业务测试、投产上线；

(5) 落实银监相关管理政策、完善贷后管理要求、企业端反馈需求、按期对账；

5. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(五) 阳光 e 餐贷

1. 产品简介

阳光 e 餐贷是光大银行联合美团，推出的信用类普惠金融产品。

2. 产品特点

(1) 信用类贷款；

(2) 授信额度和期限：授信期限一年，可循环使用。根据客户线上交易流水金额测算额度，最高不超过 1000 万元。

3. 适用对象

(1) 商户与美团合作一年以上，在美团月交易流水不低于 100 万元。

(2) 合作商户成立并持续经营时间不低于一年，或实际控制人行业经验不少于五年。

(3) 合作商户在美团平台上至少有一年的结算流水。

(4) 合作商户有相关经营许可，证照齐全，且近一年无明显的食品安全和餐饮卫生的违法违规等负面记录。

(5) 实际控制人夫妻名下在省会城市或一线城市至少有一套房产。

(6) 合作商户及实际控制人征信记录符合银行授信的基本要求。

4. 业务流程

商户向其美团 e 餐贷申请→美团核实商户信息→美团推送客户信息给光大银行→光大银行核实美团线上交易流水和线下交易流水→测算商户融资额度→上报分行审批。

5. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(六) 政采融易贷

1. 产品简介

政采融易贷是银行根据政府采购中标通知书，以政府财政支付资金为主要还款来源，通过封闭回款路径等方式，为中标供应商提供流动资金贷款。

2. 产品特色

(1) 放款速度快

授信申请企业材料齐全完备的，银行在 7 个工作日内完成审批；审批通过，对具备放款条件的企业，在 5 个工作日内完成放款。

(2) 授信额度高

中标供应商单笔授信金额可达政府采购中标合同金额的百分

之八十。

3. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(七) 银保渠道 1 号

1. 产品简介

银保渠道 1 号是银行依托政府采购和银行认可的保险公司平台，由中标供应商向保险公司购买“企业贷款履约保证保险”，银行根据政府采购中标通知书和保险公司出具的保单，以政府财政支付资金为主要还款来源，为中标的小微企业供应商提供流动资金贷款。

2. 产品特点

(1) 放款速度快：授信申请企业材料齐全完备的，银行在 7 个工作日内完成审批。审批通过，对具备放款条件的企业，在 5 个工作日内完成放款；

(2) 授信额度高：中标供应商单笔授信金额可达政府采购中标合同金额的百分之八十。

3. 适用对象

政府采购项目中标的供应商

4. 业务流程

业务拓展、承保→授信申请→授信调查→授信审查、审批要点→授信额度的审批→保险保单的存管→放款。

5. 典型案例

一小微客户成立于 2007 年，主要向农科院、高校等单位提供实验室仪器设备，2016 年实现营业收入 1131 万元，政府采购占比

95%以上。该客户规模均不大，但对资金流动性要求很高，而银保渠道 1 号产品审核速度快，效率高，恰恰能够与此类客户需求匹配。根据“银保渠道 1 号”管理办法要求，客户向银行提供中标合同及中标通知书，根据客户所提供资料核定融资金额，最高金额不超过中标金额的 80%，此举大大提高了客户的投标信心。该企业使用“银保渠道 1 号”产品以来，根据企业中标情况多次给予该企业授信，合作良好。

6. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

（八）阳光 e 抵贷

1. 产品简介

阳光 e 抵贷是针对以普通住宅作为抵押物的融资产品。

2. 产品特色

- （1）授信期限 3 年，额度项下单笔贷款不超过一年半；
- （2）单户授信额度最高不超过人民币 500 万元（含）；
- （3）抵押物仅限于普通住宅，含配套产权车位；
- （4）线下抵押，线上审批，快速快捷；
- （5）抵押物产权人可以是法人或股东本人或其三代直系亲属；
- （6）授信期限内，可随借随还。

3. 适用对象

适用于以普通住宅作为抵押物的小微企业客户。

4. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

（九）阳光 e 粮贷

1. 产品简介

为国家粮食电子交易平台的小微企业会员企业量身打造的在线融资产品。

2. 产品特点

（1）授信要素：粮食竞价合同履约、动态物流运输达到目的地及静态粮食仓储。

（2）办理条件：合同履约贷款、物流运输粮食质押贷款、仓单质押贷款。

3. 适用对象

国家粮食电子交易平台的小微客户。

4. 业务流程

会员企业通过国家粮食电子交易平台“我要融资”模块申请融资。

5. 典型案例

河南某面业有限公司主营业务为面粉加工，年设计生产能力 54 万吨。该企业在国家粮食电子交易平台进行粮食竞价交易合同履约时存在较为明显的短期融资需求，但需求具有“时间短、额度小、频率高”等特点，融资困难。“阳光 e 粮贷”产品上线后，该企业通过国粮在线融资系统申请了交易合同履约融资业务，成功获批 240 万元，从客户发起融资申请到业务受理、审批、放款、还款等一系列流程均在线上操作完成，无纸化流转，实现了“秒批、秒贷”，切实为涉农小微企业国粮交易融资高效、便捷的融资服务，解决了融资难问题。

6. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

(十) 农村承包土地经营权抵押贷款

1. 产品简介

农村承包土地经营权抵押贷款是指借款人在不改变土地所有权性质，不改变土地承包关系，不改变土地农业用途的条件下，以农村承包土地经营权作为抵押担保，向光大银行申请办理的用于农业生产与经营等合法用途的贷款。

2. 产品特点

农村承包土地经营权抵押贷款应主要用于农业生产经营等该行认可的合法用途，包括：用于支持农业产业项目，重点支持农业科技、现代种业、农机装备、农产品精深加工等现代化农业项目。用于支持农业基础设施建设，重点支持土壤整理复垦、农田水利、商品粮棉生产基地建设、仓储物流设施建设等。用于支持农业生产经营及流通领域发展，重点支持农业生产资料采购、人工费用、仓储运输等。用于日常经营周转等其他农业生产与经营的合法合规用途。

贷款期限：农村承包土地经营权抵押贷款期限应综合考虑承包土地经营权可抵押期限、贷款用途、贷款风险、土地流转期内租金支付方式等因素合理确定贷款期限，鼓励在农村承包土地经营权剩余使用期限内发放中长期贷款，同时贷款期限应符合农业生产经营的一般周期，具体要求如下：

(1) 贷款期限应短于农村承包土地经营权承包或流转合同剩余使用年限三年（含）以上。

(2) 采用分期缴付租金方式的，贷款期限应短于已缴清租金的土地经营权剩余使用年限一年（含）以上；采取逐年缴付租金的，贷款期限不超过一年。

(3) 对于从事水稻、小麦等生长周期一年以内的农作物生产经营，用途为支付农业生产资料、人工费用等日常经营需求的，贷款期限不超过1年。

(4) 对于用途为农业基础设施建设、农业机械设备购置、农业仓储物流等相关涉农生产经营，以及从事生长周期超过一年的农作物生产经营，贷款期限应根据项目建设周期、农机使用周期、农作物生长周期等因素合理确定，一般不超过5年。

担保方式：农村承包土地经营权可采用单独抵押的担保方式，也可采用与其他符合该行相关规定的资产抵（质）押、个人连带责任保证、第三方保证等组合担保的方式。

3. 适用对象

农村承包土地经营权抵押贷款对象包括：从事农业生产经营的工商企业、个体工商户及农民合作社、农业社会化服务组织等农业经营主体。

4. 业务流程

农村承包土地经营权抵押贷款按照一般贷款业务流程办理。

5. 开办机构

光大银行郑州分行各分支机构。

十、广发银行

（一）快融通

1. 产品简介

该产品是专为国标项下资信情况良好、经营正常的普惠型小微企业服务的标准化抵押类流动资金授信产品，额度期限最长3年，单笔授信期限最长3年，金额最高1000万元，区分目标客群、押品、授信期限差异执行差异化抵押率。

2. 产品特点

额度期限长：授信额度期限最长3年，单笔贷款期限最长3年。

担保条件灵活：区分押品及客群执行差异化抵押率。对提供优质押品的优质客户，办理授信业务时，抵押率可适度上浮。

授信品种多样：授信品种包括流动资金贷款、银行承兑汇票、非融资性保函、信用证等各类满足客户流动资金周转需求的授信品种。

3. 适用对象

适用于国标范围内，生产经营正常，无不良信用记录的中小微企业客户（含个体工商户）。

4. 典型案例

该产品通过对抵押的土地、厂房设定了明确的标准，对优质企业设定了最高可接受抵押率，盘活了企业资产使用效率，提高了企业现有资产的可授信额度，满足了借款企业合法经营活动中日常资金需求，为银行小微企业融资提供了新的模式。

5. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（二）政采贷

1. 产品简介

“政采贷”是指针对政府采购平台内的资信情况良好、经营正常的中小微企业供应商，该行通过免抵押、类信用方式为其参与政府采购项目提供授信支持，用于满足原材料采购、组织生产、货物运输等资金需求的授信业务。截至 2023 年 12 月，先后为省财政厅、郑州市财政局下属单位提供采购的 4 户供应商审批授信额度 5789 万元，累计出账 5789 万元。

2. 产品特点

免抵押：依托真实的采购交易背景，充分利用政府等采购招标平台，以财政性资金作为还款来源的授信业务。

审批快、额度高：实行标准化的审批流程，快捷完成审批；单户授信额度最高 1000 万元。

授信品种多样：授信品种包括流动资金贷款、银行承兑汇票、银行非融资性保函（仅限国内投标保函、预付款保函和履约保函）等短期授信。

3. 适用对象

具备政府采购投标资格的中小微供应商。

4. 业务流程

（1）通过政府采购网等官方渠道批量获取中标小企业名单，根据准入条件进行客户筛选。

(2) 客户经理双人调查, 审查人员在认为有必要的前提下平行作业。

(3) 依据借款企业提供的政府采购中标通知书或合同, 进行信用评定, 给予相应的授信额度。

(4) 签订融资合同, 完成应收账款质押登记手续后发放贷款。

6. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

(三) 税银通

1. 产品简介

本产品是该行针对纳税行为表现良好的小微企业打造的全线上化信用贷产品。该产品依托金融科技, 通过整合行内外对公及零售大数据资源, 实现了客户授信申请、审批、合同签订、提款、还款的全线上化, 大幅提升业务办理效率及客户体验。

产品单户额度最高 300 万元, 额度期限最长 1 年, 可循环使用; 单笔贷款期限最长 12 个月, 且不超过额度到期后 6 个月; 贷款按日计息、随借随还, 有效满足优质小微企业客户小额、短期流动资金融资需求。同时, 产品支持在线办理无还本续贷、借新还旧等贷款延期业务。

广发银行税银通 2.0 产品 2020 年 8 月 31 日正式上线, 正式推广后, 取得了良好的社会效应。截至 2023 年末, 广发银行郑州分行税银通贷款出账余额 6.9 亿元。新发放信用贷款占比显著提高。随着产品的持续营销推广, 将会惠及更多的小微企业, 也必将会产生更大的社会效益。

2. 产品特色

免抵押、审批快：基于企业正常纳税以及日常经营情况、信用记录等非财务指标给予融资，无需抵押；无需等待，可当天完成审批。

申请方便，操作简单：根据实际情况，客户可通过线上申请，也可以通过该行网点申请，操作手续简单。

循环使用，随借随还：额度有效期一年，可循环使用；按天计息，按月付息，到期一次性还本结清；随借随还，提前还款不收取违约金。

额度充裕：根据企业纳税核定信贷额度，单户额度最高 300 万。

3. 适用对象

通过总行“税银通”2.0 产品客户筛选模型，生产经营正常，有稳定的经营收入和持续经营能力，信用记录良好，具备还款能力及意愿的国标小微企业客户。

4. 业务流程

可通过两种途径进行贷款申请：

- (1) 登陆广发银行微信公众号填写企业信息。
- (2) 扫描客户经理“税银通”产品二维码填写企业信息。

5. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（四）科技 E 贷

1. 产品简介

“科技 E 贷”是该行针对科技型小微企业客群推出的线上信

贷产品。该产品在“税银通”2.0产品基础上，面向科技型小微企业客群，通过整合行内外大数据资源，实现了客户授信申请、审批、合同签订、提款、还款的全线上化，大幅提升该行服务质效。

产品单户额度最高500万元，额度期限最长1年，可循环使用；单笔贷款期限最长12个月，且不超过额度到期后6个月；贷款按日计息、可支持随借随还，提前还款免收违约金。同时，产品支持在线办理无还本续贷、借新还旧等贷款延期业务。

2. 产品特色

额度充裕：根据企业研发实力、纳税及生产经营信息核定信贷额度，单户额度最高500万。

免抵押、审批快：基于企业纳税及生产经营信息等数据给予融资，无需抵押；无需等待，可当天完成审批。

申请方便，操作简单：贷款申请、审批、合同签订、提款及还款全线上操作，无需提供纸质申请材料，方便快捷。

循环使用，随借随还：额度有效期一年，单笔贷款期限最长一年，可循环使用；按天计息，按月付息，到期一次性还本结清；随借随还，提前还款不收取违约金。

3. 适用对象

科技型国标小微企业，生产经营正常，有稳定的经营收入和持续经营能力，信用记录良好，具备还款能力及意愿的国标小微企业客户。目标客户执行名单制管理，主要包括以下经政府认定的各类科技型企业：

根据《科技型中小企业评价办法》（国科发政〔2017〕115号）认定的科技型小企业。

根据《高新技术企业认定管理办法》（国科发火〔2016〕32号）认定的高新技术企业。

政府科技主管部门认定的其他科技型小企业，包括但不限于专精特新企业、瞪羚企业、科技小巨人等。

4. 业务流程

可通过两种途径进行贷款申请：

- （1）登陆广发银行微信公众号填写企业信息。
- （2）扫描客户经理“科技E贷”产品二维码填写企业信息。

5. 典型案例

XX电子科技有限公司，专业生产高精密软性线路板（FPC），厂区面积12000 m²，公司员工500余人，是国家高新技术企业。客户在了解该行“科技e贷”是全线上产品，且额度较高，单笔可以使用一年期后，表达了合作意愿。

客户利用该行“科技e贷”可以手机预审额度的优势，手机扫描预授信申请，几分钟即可完成操作，获批预授信额度500万。客户反馈这种模式简单方便，体验感较好，非常贴合自身经营用款需求，于是立即在该行开立账户并发起正式授信，企业终审通过500万额度并成功出账。

广发银行“科技E贷”产品2022年11月21日正式上线，取得了良好的社会效应。截至2023年12月31日该行科技e贷余额5370万元。

6. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（五）科信贷

1. 产品简介

本产品是指该行针对科技型小微企业轻资产、高成长性的特点，以“科信贷”业务评分表作为客户辅助评价工具，以免抵押方式办理的授信产品。

产品项下单户用信额度最高 1000 万元，该行敞口额度（含该行实际控制人夫妇个人经营性贷款）不超过上年销售收入或本年度（指成立不足一年的企业）预计年化销售收入的 40%。授信额度有效期 1 年，单笔授信期限最长 3 年，额度可循环使用。单笔贷款期限不超过 1 年的，可按月付息，本金可到期一次性偿还；单笔贷款期限超过 1 年的，至少每半年归还一次本金，具体还款计划由分行根据实际情况设定。

2. 产品特色

免抵押：基于企业研发实力、日常经营情况、信用记录等非财务指标给予融资，无需抵押。

审批快、额度高：实行标准化的审批流程，快捷完成审批；单户用信额度最高 1000 万元。

额度循环、还款灵活：授信额度有效期一年，可循环使用；贷款按月付息，本金可到期一次性偿还。

授信品种多样：授信品种包括流动资金贷款、银行承兑汇票、非融资性保函、信用证等各类满足客户流动资金周转需求的授信品种。

3. 适用对象

经政府等权威部门认定的科技型中小企业、高新技术企业等，目标客户执行名单管理制度。具体包括：

根据《科技型中小企业评价办法》（国科发政〔2017〕115号）认定的科技型小企业（名单需通过全国科技型中小企业信息服务平台或政府科技部门进行查实）。

根据《高新技术企业认定管理办法》（国科发火〔2016〕32号）认定的高新技术企业（名单需通过高新技术企业认定管理工作网或政府科技部门进行查实）。

政府科技主管部门认定的其他科技型小企业，包括但不限于瞪羚企业、科技小巨人等（分行需将名单报总行普惠金融部核准，上报材料包括政府认定的科技型企业名单、认定办法等）。

4. 典型案例

该产品首次将非财务指标纳入对企业进行评价，与财务指标一起综合进行评判。将实际控制人的最高学历、婚姻及家庭稳定状况进行量化得分，得出企业的信用评级，创新了银行对科技型企业的融资模式。如该行对郑州市高新技术开发区的一家科技环保企业进行授信审查审批时就综合考量了实际控制人为海归博士、高校硕士生导师、已获取多项发明专利及实用新型专利等优势，为其发放信用贷款 300 万元。

5. 开办机构

广发银行郑州市各分支机构。

（六）法人房产按揭贷款

1. 产品简介

法人房产按揭贷款业务是指法人单位向本行申请的用于购买房产并将该房产抵押给本行，在贷款期内等本分期还款的贷款业务。贷款期限最长 10 年、拟购房产已使用年限加贷款年限不超过

30 年（含）。

2. 产品特色

按揭房产范围广：按揭购买的房产可以是居住用房、商业用房、工业用房。

按揭房产类型多：该行可办理一手房按揭、二手房按揭；也可以办理现房按揭、期房按揭，满足不同类型的客户按揭。

高效的审批速度：实行标准化的审批流程，快速完成审批。

3. 适用对象

法人单位

4. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（七）政银通

1. 产品简介

本产品是指该行参与政府风险补偿金项目，以政府风险补偿金作为增信手段，向满足政府风险补偿金扶持条件且符合该行信贷要求的普惠型小微企业提供授信的信贷业务。

单户额度最高 1000 万元，额度有效期最长 1 年，额度可循环，单笔贷款期限最长 1 年，且最后到期日不得超过额度有效期后六个月及政府风险补偿金对贷款期限的约束。可按月付息到期还本，支持随借随还。

2. 产品特色

模式灵活：该行接受政府风险补偿金的业务模式灵活，包括“政银”、“政银保”、“政银担”、“政银商”等模式。

审批快、额度高：实行标准化的审批流程，快捷完成审批；单户用信额度最高 1000 万元。

额度循环、还款灵活：授信额度有效期一年，可循环使用；贷款按月付息；流动资金贷款按天计息，可到期一次性还本结清，可根据资金情况随借随还。

授信品种多样：授信品种包括流动资金贷款、银行承兑汇票、国内信用证等分行权限内可审批的短期授信业务品种

3. 适用对象

业务发展前景良好，受政策大力扶持的高新技术产业园区客群；与消费相关，受经济波动影响小的大消费类客群；订单稳定，回款有保障的核心企业供应商客群；经营情况良好，且具有一定成长性的科技、文化类企业客群；具有区域特色及竞争优势的客群。

4. 典型案例

总分行经过一系列的积极举措，在业务模式及相关产品得到批复后，该行根据政府白名单自主营销了新客户经纬建材有限公司，该公司系 2016 年郑州荥阳地区重点招商项目，是生产销售集高标号混凝土、干混砂浆、精品机制砂、预制构件等产品的综合性现代化科技型建材生产企业，企业拥有国内外一流的大型先进生产设备 & 行业领先的建材研发中心，已申请新型建材专利近 20 项，其中已授权专利 7 项，得益于业内领先的产品品质及核心技术，企业近两年营收规模增长迅速，因此融资需求也较为迫切。但由于属于小微制造业企业，在向各个银行申请授信的过程中屡遭碰壁，该行经过与企业以及科技局相关部门的积极对接，利用该行与市科技局合作开展的“郑科贷”业务，套用该行“政银通”授信产品，最终成

功向企业发放 500 万元小微贷款，企业在得到该行授信支持后，得以扩大生产规模并承接了诸如郑州地铁 6 号线、郑州市博物馆、国道 310 等一批市政类项目，对郑州市的基础设施建设做出了一定贡献。

5. 开办机构

广发银行郑州市各分支机构。

(八) 乡村振兴担保贷

1. 产品简介

该产品是指向涉农小微企业或农民专业合作社发放的，由该行认可的专业担保公司与该行按照约定比例承担风险责任的人民币流动资金贷款业务，额度期限最长 1 年，单笔授信期限最长 1 年且不超过额度到期后 6 个月，可循环使用，金额最高 1000 万元。

广发银行乡村振兴担保贷产品 2021 年正式推广，2023 年年末贷款余额 3.83 亿元。分行将基于当地经济发展状况和产业特色，确定一项或多项乡村振兴信贷重点推广产品，合理规划业务发展目标，制定业务推动方案，尽快做深做强该类业务。

2. 产品特色

针对涉农小微企业或农民专业合作社。

引入该行认可的专业担保公司参与风险分担，拟合作担保公司的准入和额度的核定按照《广发银行担保机构业务管理办法》的有关规定办理，担保额度占用总行授信管理部对该担保公司批复的担保额度。

3. 适用对象

适用于从事农业生产的小微企业及农民专业合作社，包括专业

大户、家庭农场、农业产业化龙头企业等。具体适合以下产业：粮食生产、畜牧水产养殖、菜果茶等农林优势特色产业；农资、农机、农技等农业社会化服务；与农业生产直接相关的一二三产业融合发展项目；家庭休闲农业、观光农业等农村新业态。

4. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（九）小微 E 秒贷

1. 产品简介

“小微 E 秒贷”是广发银行专为小微企业主、个体工商户提供的个人信用经营贷款产品。最高可贷 100 万元，年利率 4.35%起，按天计息，随借随还。

2. 产品特点

- (1) 纯信用，无抵押、无担保；
- (2) 速度快，最快 1 分钟审批；
- (3) 利息省，随心还，按天计息，随借随还。

3. 适用对象

小微企业主及个体工商户。

4. 业务流程

(1) 关注广发银行公众号—【贷款】—【我要借钱】—【个人经营信用贷款-小微 E 秒贷】；

(2) 下载并登录广发银行手机银行 APP—首页—【贷款】—【小微 E 秒贷】。

5. 典型案例

个体工商户王先生，在郑州某灯具市场做灯具销售生意，由于近期周转急需 10 万块，客户经理在市场走访中了解客户需求，向客户推荐该行小微 E 秒贷产品，系统即时为客户审批 12 万额度，解决客户燃眉之急。

6. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

（十）抵押易

1. 产品简介

“抵押易”是广发银行专为企业主定制的、以申请人提供的房产为担保的个人经营贷款解决方案，让您的企业轻松运转，每一笔生意都易如反掌！

2. 产品特点

（1）额度高，期限长，成数足。可高达 1500 万元，额度期限长达 10 年，贷款成数高达 7 成。

（2）0 附加费用，还款灵活，速度快。办理该行“抵押易”业务，不收任何手续费、登记费。6 种还款方式等额本金、等额本息、超期月供、本金休假、按月付息到期还本、按月付息分期还本。在线房产估值，额度评估，资料齐全 3 天批出。

3. 适用对象

小微企业主及个体工商户。

4. 业务流程

（1）关注广发银行公众号—【贷款】—【我要借钱】—【个人

经营抵押贷款-抵押易】;

(2) 下载并登录广发银行手机银行 APP-首页-【贷款】-【抵押易】。

5. 典型案例

小微企业主李先生，从事医疗器械生意，由于与某医院合作的订单，需要购进一批医疗器械，了解客户贷款需求后，结合客户有一套全款未抵押房产的情况，为客户办理该行抵押易产品，解决客户资金需求。

6. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

(十一) 乡村 E 贷

1. 产品简介

针对农户或者投向农林牧渔业专属定制的个人经营性贷款，年利率 3.45%起，以金融服务力量，助力乡村振兴。

2. 产品特点

(1) 额度高、期限长。额度高达 500 万，贷款期限长达 10 年；

(2) 审批快、利息省。资料齐全 3 天批出，按天计息；

(3) 担保易、随心还。支持纯信用、保证、抵押、质押等方式，支持等额本息、等额本金、按月付息到期还本、按月付息分期还本等多种还款方式。

3. 适用对象

农户或投向农林牧渔业的非农户。

4. 业务流程

(1) 关注广发银行公众号—【贷款】—【我要借钱】—【个人经营信用贷款-乡村E贷】;

(2) 下载并登录广发银行手机银行 APP-首页-【贷款】-【乡村E贷】。

5. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

(十二) 烟商贷

1. 产品简介

“烟商贷”是该行针对依法持有烟草专卖许可证的烟草零售商户客群，基于烟草交易数据或其他经营数据，为符合该行条件的小微企业主、个体工商户发放的用于其经营实体合法合规生产、经营周转的个人信用经营贷款。最高可贷 50 万元，年利率 3.65%。

2. 产品特色

(1) 纯信用。无抵押、无担保;

(2) 速度快。线上申请、审批;

(3) 利息省，随心还。按天计息，随借随还。

3. 适用对象

持有烟草专卖许可证的烟草零售商户

4. 业务流程

目前仅限联系网点个贷客户经理扫码办理

5. 典型案例

烟草商户刘女士，在郑州金水区开超市有烟草销售资质，由于

周转急需 15 万，客户经理在商圈陌拜走访中了解客户需求，向客户推荐该行烟商贷产品，系统即时为客户审批 16 万额度，满足客户资金需求。

6. 开办机构

广发银行郑州市机构及新乡、安阳、焦作、南阳、平顶山、洛阳、三门峡、商丘二级分行。

十一、招商银行

(一) 科技贷

1. 产品简介

“科技贷”是指对于河南省科技厅认可的科技型中小企业客户，招商银行郑州分行提供贷款支持，若出现贷款损失，则由财政资金提供的科技信贷准备金予以损失补充的信贷业务模式。

2. 产品特点

政府与银行风险共担，担保方式灵活，利率低。

3. 适用对象

河南省科技型企业。

4. 业务流程

(1) 客户推荐：省科研基地管理中心向银行提供全省范围内科技型中小企业名单；或者各经营机构可将银行存量或新增科技型中小企业向当地科技主管部门推荐纳入科技型中小企业备案库。

(2) 贷前调查：客户经理按照银行相关管理要求开展贷前调查，重点调查核实科技专利含量、借款用途、盈利能力和成长性等。

(3) 审查及审批：分行授信审批部门对于上报资料齐全、尽职调查充分的“科技贷”业务优先审查、审批。

(4) 业务备案：各经营单位将审批通过的“科技贷”业务提交小企业部，由分行小企业部统一向省科研基地管理中心备案，省科研基地管理中心审核通过后确认纳入“科技贷”业务范围。

(5) 贷款发放：按照银行相关管理规定进行贷款发放。

5. 典型案例

郑州 SPDZ 科技有限公司为郑州市科技型企业，由于客户处于成长期，轻资产经营模式导致客户在金融机构申请贷款时因抵押物问题未能获取贷款。该行在“科技金融在线平台”收到客户贷款申请后，第一时间上门拜访了解情况，上门尽调，结合“科技贷”产品特点，抵押物放大 3 倍，获取 600 万元流动资金借款，通过科技贷产品解决客户资金紧张问题同时，也解决了客户融资难问题。

6. 开办机构

招商银行郑州分行各分支机构。

(二) 专精特新贷

1. 产品简介

“专精特新贷”是指合作银行通过银行直贷、银担合作和投贷联动等三种金融服务模式向支持对象发放的信用类贷款。

2. 产品特色

经省级以上行业主管部门认定的“专精特新”中小企业和创新型中小企业、包含专精特新“小巨人”企业、“专精特新”中小企业和创新型中小企业。

3. 适用对象

符合该行信贷政策要求、借款人及关联方、实控人征信良好，无不良记录，不涉及互保圈及民间集资等；原则上资产负债率不高于 70%，合作金融不超过 4 家。

4. 业务流程

(1) 获客营销

企业须在“专精特新贷”融资服务平台（以下简称“服务平

台”）按要求提供相关资料信息进行注册，由服务平台认证并建立“支持对象融资需求名单库”。并在线提交融资申请，服务平台根据企业信息和融资需求进行匹配，向该行进行推送。

（2）上门尽调

该行业务经办团队和相关风险条线人员开展独立贷前调查。

（3）授信申报

专职客户经理撰写授信报告并上报审批。

（4）审批

分行授信执行部受理“专精特新贷”授信项目，对于符合授信条件企业在资料完整的前情况下，5个工作日内完成审批流程，确定授信金额、期限、担保方式等授信方案要素。

（5）放款

按照该行放款要求进行资料审核和贷款发放。

5. 典型案例

巩义市 A 公司是一家做新材料的省级“专精特新”中小企业。公司刚进入成长期，该行接触客户时企业营业收入 4000 多万元，且由于前期研发投入较大导致利润一直为负，为保证企业快速发展及产能生产释放，需要增加流动资金周转。为能够解决企业融资问题，该行对企业经营情况和所属行业进行研究，从尽调到项目落地仅用 13 天的时间，获批授信额度人民币 5000 万元，有效解决企业融资需求。

6. 开办机构

招商银行郑州分行各分支机构。

（三）科创贷

1. 产品简介

“科创贷”是指该行面向专精特新企业、国家高新技术企业、科技型中小企业等国家部委牵头认定及重点培育的科技企业名单，基于企业科创属性、征信、税务等数据，充分应用数据风控技术，为借款人提供用于生产经营周转、可循环使用的人民币流动资金贷款业务。

根据产品的数字化、标准化程度区分为“科创惠贷”、“科创快贷”、“科创易贷”三种模式。

2. 产品特色

面向专精特新企业、国家高新技术企业、科技型中小企业等国家部委牵头认定及重点培育的科技企业。

3. 适用对象

依法成立，经工商管理部门核准登记的具有法人资格的企业；成立时间需超过一年。

企业有一定的经营收入或股权投资款作为还款来源；现有融资银行在有限范围内。

信用状况良好，借款人及其法定代表人、实际控制人均无不良征信记录；无大额待执行诉讼；无6个月内欠税记录；无司法冻结。

4. 业务流程

（1）预授信测额

有融资意向客户通过微信小程序“招商银行企业助手-惠测额”或招商银行企业APP—“科创贷”模块发起申请。

(2) 正式融资申请

惠测额满足客户需求后，需要开户，提交正式融资申请。

(3) 上门尽调

配合银行信贷人员完成现场尽调，核实主要信息。

(4) 审批

分行授信执行部受理“科创贷”授信项目，对于符合授信条件企业在资料完整的前情况下，3个工作日内完成审批流程，确定授信金额、期限、担保方式等授信方案要素。

(5) 协议签署

审批通过的客户，与招商银行正式签署协议。

(6) 放款

按照该行放款要求进行资料审核和贷款发放。

5. 典型案例

LYDYGD 是国家高新技术企业，主要经营军事领域的光电设备等。年初客户承接订单量加大，该行获知客户需求后，客户经理第一时间前往企业营销科创贷产品，并现场指导客户线上申请，一周内成功获批科创贷 500 万元，有效解决企业融资需求。

6. 开办机构

招商银行郑州分行各分支机构。

(四) 招企贷

1. 产品简介

数据融资“招企贷”是基于公共数据、交易数据等多维多元数据，运用大数据风控模型，为中小企业提供的纯信用、线上化、自动化的流动资金贷款。

2. 产品特色

- (1) 轻：纯信用，无需抵质押；
- (2) 便：申请方便，纯线上操作；
- (3) 快：放款快，全流程半天；
- (4) 活：使用活，随借随还。

3. 适用对象

成立两年以上的中小微企业。

4. 业务流程

企业法人通过企业 APP 招企贷模块发起申请-->系统自动模型核定额度-->企业法人线上签署授信协议和个人担保协议/提供数字证书使用承诺函和最新章程后线上实现提款使用。

5. 典型案例

客户经理锁定在该行已开户的白名单客户 A 公司，企业法人通过企业 APP 的招企贷模块申请额度，10 分钟系统模型自动完成额度审批，客户经理线上建额后，客户线上签约、自助放款，不到半天实现招企贷放款 270 万元。

6. 开办机构

招商银行郑州分行各分支机构。

(五) 供应链线上融资-付款代理

1、产品简介

付款代理是指招商银行基于供应链核心企业对供应商无争议应付账款的承诺，为供应商提供的结算及保理融资一体化的供应链金融服务。

2、产品特点

(1) 应收账款快速变现：银行买断供应商应收账款后，供应商获取融资的同时，实现应收账款下表；

(2) 融资价格低廉：供应商的融资是基于核心企业在银行的授信，供应商的保理融资在银行内部的资产定价方面可参考核心企业在银行的信用评级，最终可有效降低供应商在银行的融资成本；

(3) 手续简便、放款快速：众多金融科技的加持，不仅让供应商告别繁琐的材料手续，同时业务全面实现线上化操作，让供应商感受快速放款的体验。

3、适用对象

核心企业与供应商存在赊销关系，账期 3 个月以上，供应商融资需求旺盛。

4、业务流程

(1) 业务背景审核：办理付款代理融资业务必须具有真实贸易背景；

(2) 账户开立：供应商在全国任意一家招商银行网点开立对公结算账户；

(3) 协议签署：供应商登录招商银行网银，通过网银线上签署《国内保理业务协议》；

(4) 业务申请：由核心企业向招商银行推送使用供应商账款信息，供应商根据核心企业推送的账款信息，完成线上保理业务申请；

(5) 应收账款转让通知及转让登记；

(6) 业务办理，融资放款。

5、典型案例

(1) 客户概况与需求

A 公司是招商银行客户，其打造的电子商务网站“XX 网”是依托集团庞大稳定的采购需求，打造的集电子化招标、在线交易、物流整合、供应链融资于一体的物资采购领域产业互联网应用平台。其供应商数量大，项目多，交易笔数多。付款代理业务中，供应商与集团各公司之间贸易背景核实难度大。

(2) 解决方案

招商银行使用付款代理直连模式，与 A 公司网站进行对接，可由核心企业代替供应商推送融资申请信息，简化原有业务流程，使供应商快速发起保理融资，并获得资金。

(3) 取得成果

满足了供应商小额、高频、碎片化的线上化融资需求；在保证数据真实有效的前提下，简化客户的业务操作流程。

6、开办机构

招商银行郑州分行各分支机构。

十二、渤海银行

（一）小微企业抵（质）押贷

1. 产品简介

“小微企业抵（质）押贷”是指符合银行授信条件的小微企业客户，以银行可接受的抵（质）押物作担保，向银行申请用于生产经营的各类授信业务。

2. 产品特点

（1）授信额度高：渤海银行郑州分行可接受的抵（质）押率。

（2）授信期限灵活：根据借款人贷款用途、还款能力等因素综合确定，贷款期限最长为3年（含）。

（3）还款方式多样：贷款期限在1年（含）以内的，可选择按月、季付息到期一次偿清贷款本金的还款方式。贷款期限在1年以上的，可采用按月等额本息、等额本金还款方式。

3. 适用对象

符合渤海银行郑州分行授信条件的小微企业法人客户，且具备可接受的抵（质）押物，可申请用于生产经营授信业务。

4. 业务流程

（1）小微企业授信申请人须向渤海银行郑州分行提交申请，并提供企业基本情况资料；

（2）客户经理到借款企业现场进行实地调查；

（3）客户经理根据调查情况按照渤海银行郑州分行标准化产品审批流程上报审批；

（4）贷款获得审批通过后，按照《渤海银行批发银行授信业务

审查发放操作流程》的要求进行审查发放。

5. 典型案例

某实业公司成立于 2015 年，属小微企业法人客户，主要经营农产品、食品批发零售，企业根据下游客户采购农产品、食品原材料的订单，在市场上采购符合条件的农产品、食品原材料，再销售给下游客户，形成了较稳定的上下游供销渠道。渤海银行郑州分行客户经理在拜访客户时，了解到该公司日常销售中存在融资需求，且公司业务稳定、风险可控，第一时间与公司财务取得联系，频繁对接、沟通交流，了解客户具体需求后，针对客户可提供股东房产抵押担保的情况，客户经理设计了小微企业抵押贷授信方案，用途为生产经营。通过银行小微企业绿色通道、专人审批，很快为客户下发授信批复，核定 500 万元流动资金贷款授信额度。由于小微企业在渤海银行郑州分行享受专项贷款额度政策，在整体贷款额度紧张的情况下，根据客户支付需求，及时向客户发放了 500 万元贷款。及时解决了公司进货销售日常资金周转需求。

6. 开办机构

渤海银行郑州分行各分支机构。

(二) 小微房抵快贷

1. 产品简介

为满足小微企业融资需求，以住房为抵押担保向借款人发放的人民币贷款产品。

2. 产品特色

(1) 流程简便快捷

(2) 最高额度 1000 万元

- (3) 最长期限 3 年
- (4) 用途可为流动资金或固定资产购置
- (5) 抵押物接受商品住宅
- (6) 还款方式灵活，一年以内的贷款可以根据资金使用周期随时提用，随借随还

3. 适用对象

符合《关于印发中小企业划型标准规定的通知》（工信部联企业〔2011〕300 号）文件中的小型和微型企业划型标准的企业法人，且有符合条件的普通住宅抵押物。

4. 业务流程

(1) 小微企业授信申请人须向渤海银行郑州分行提交申请，并提供企业基本情况资料；

(2) 客户经理根据调查情况按照渤海银行郑州分行标准化产品审批流程上报审批；

(3) 贷款获得审批通过后，按照渤海银行相关发放流程进行审查发放。

5. 典型案例

A 公司属小微企业法人客户，行业为批发零售，日常经营中需经常采购物品，存在一定的资金融资需求。企业老板名下有住房两套，得知渤海银行“小微房地快贷”产品后提出申请，用其中一套房作抵押，通过渤海银行标准化申贷流程，很快获得 150 万元贷款批复，及时获得贷款资金，有效满足了企业日常资金需求。

6. 开办机构

渤海银行郑州分行各分支机构。

（三）渤业贷

1. 产品简介

“渤业贷”是指以企业纳税、工商、财务等信息为依据，通过线上申请、大数据风控自动审批的模式向小微企业发放的流动资金贷款。

2. 产品特点

（1）大数据运用：以税务局的数据为核心，在小微企业信贷场景下综合运用大数据等技术，让银税信息即时线上共享，将税务数据转化成信贷数据，辅以企业数据、外部信息，还原小微企业经营行为和信用水平，对企业进行风险画像，快速计算得出审批结果。

（2）方便快捷：采用“线上操作、自动审批、自助放款”的业务办理模式。

（3）贷款额度：最高不超过 100 万元（含）。

（4）额度有效期：额度有效期最长不超过 1 年（含），可循环使用，单笔用款不得超过额度到期日。

（5）资金用途：用于借款人在企业生产经营活动中的资金周转需求。

（6）还款方式：采用按月付息，到期一次还本的还款方式。

3. 适用对象

企业规模符合《关于印发中小企业划型标准规定的通知》（工信部联企业〔2011〕300号）中的小型和微型企业划型标准的境内企业法人；企业成立两年（含）以上；企业及法人代表信用记录良好，且法人代表为本国公民。

4. 业务流程

- (1) 额度测算：客户通过手机二维码或手机银行进行额度的初步测算；
- (2) 如额度测算通过，登录企业网银进行企业征信授权；
- (3) 企业前往税局进行授权认证；
- (4) 法定代表人登录个人网银/个人手机银行 APP 进行个人征信授权；
- (5) 企业通过企业网银正式发起申请；
- (6) 客户经理面谈；
- (7) 企业通过企业网银签署借款合同，法定代表人登录个人网银/个人手机银行 APP 签署最高额保证协议；
- (8) 客户通过企业网银进行提款申请。

5. 典型案例

A 公司属小微法人企业，因疫情影响存在短期资金缺口，急需 30 万元贷款，但公司目前无法提供抵押，只能申请信用类贷款。该公司成立超两年，税务信息完整，评级在 D 级以上，因此推荐申请渤业贷。客户通过扫码进行预申请并通过额度测算，接着通过网银进行申请，最终批复 30 万元，客户线上提款，解决了燃眉之急。

6. 开办机构

渤海银行郑州分行各分支机构。

(四) 渤银房闪贷

1. 产品简介

指借款人以现房作抵押，通过该行线上渠道申请、线上评估、线上自动化审批、线下标准化受理的个人生产经营贷款。

2. 产品特色

在线申请、线上评估、系统自动化审批、标准化受理、最高300万。

3. 适用对象

(1) 自然人股东（单一或多个）控股的有限责任公司的法定代表人或股东；

(2) 合伙企业合伙人；

(3) 个人独资企业投资人；

(4) 个体工商户经营者。

4. 业务流程

(1) 线上申请；

(2) 房屋在线预评估；

(3) 申请人录入个人及企业基本信息在线确认并提交；

(4) 客户经理接单、开展标准化线下调查、进行要素补录；

(5) 系统自动化审批；

(6) 客户经理与客户办理提款手续。

5. 典型案例

王某为个体工商户，经营一家百货商行，由于销售的账期，在日常销售中存在采买货物的资金需求，个人名下拥有住房，在办理银行业务时听闻渤海银行“渤银房闪贷”产品，于是通过客户经理介绍，在渤海银行普惠金融公众号上发起申请，最终根据王某经营情况及住房情况快速获得140万元的贷款批复额度，并及时进行了提款采购百货，方便快捷地解决了经营周转困难。

6. 开办机构

渤海银行郑州分行各分支机构。

十三、河南农商联合银行

(一) 豫商·合家好(经营)

1. 产品简介

“豫商·合家好(经营)”是指经营机构采用家庭贷款方式(家庭主要成员为主借款人,其他借款家庭成员为共同借款人),向城乡居民发放的用于家庭生产经营、创业兴业的贷款。

2. 产品特点

以家庭为借款单位,贷款不求外人;最高授信=基础授信+条件增信-条件减信,标准化操作,额度测算合理。

3. 适用对象

不少于2个成年家庭成员,拥有自购或自建住宅等基本财产,有稳定收入,能够满足正常生活需要,位于本服务辖区内的城乡家庭。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信(额度测算)→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 典型案例

客户李某夫妇二人经营一家吨包加工点,目前经营比较稳定,但由于初期主要为手工缝纫机加工,效率低人工成本高,需要资金15万更新设备。但客户李某名下只有一处农村自建房和一辆小货车,无抵押资产且寻找担保人意愿不强,同时今年年龄59岁。客户经理通过实地走访,向其推荐了“合家好-经营”贷款,由借款人夫妇及借款人弟弟签字办理了“合家好-经营”贷款,申请次

日将贷款资金 15 万元汇入李某账户，有效解决了客户的资金需求。

6. 开办机构

河南农商联合银行系统。

（二）豫商·合家好（消费）

1. 产品简介

“豫商·合家好”（消费）贷款是指经营机构采用家庭贷款的方式（家庭主要成员为主借款人，其他借款家庭成员为共同借款人），向城乡居民发放的用于个人及家庭日常消费的贷款。

2. 产品特点

以家庭为借款单位，贷款不求外人；最高授信=基础授信+条件增信-条件减信，标准化操作，额度测算合理。

3. 适用对象

不少于 2 个成年家庭成员，拥有自购或自建住宅等基本财产，有稳定收入，能够满足正常生活需要，位于本服务辖区内的城乡居民家庭。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信（额度测算）→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 典型案例

客户赵先生和妻子共同经营一家小型超市，多年来凭借诚信经营和热情服务，赢得周边居民的信任和喜爱。随着超市生意红火，赵先生和妻子商量着买一辆家用轿车，以方便日常出行进货，但手头资金并不充裕，无法一次性支付全款。赵先生曾考虑过向银行贷款，但由于他名下没有房产或高价资产可供抵押，也不希望麻烦亲

朋好友担保，因此一直未找到合适的融资方式。就在赵先生感到为难之时，登封农商银行通过走访宣传，为赵先生介绍了“合家好”信贷产品，并于次日向赵先生顺利发放 12 万元贷款，产品无需抵押和担保，审批流程简便快捷，有效解决了赵先生的家庭购车需求。

6. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(三) 豫商·宜居贷

1. 产品简介

“豫商·宜居贷”是指经营机构向服务辖区内城乡居民发放的，以家庭为借款单位，家庭成员为共同借款人，用于购置搬迁安置住房和老旧小区改造（加装电梯、暖气等）、住房装修、购置车位等满足安家居住需要的贷款，不包括普通商品住宅、公寓和商用房按揭贷款。

2. 产品特点

宜居贷下设安置贷和改善贷，分别属于个人住房贷款和个人消费贷款，以家庭为借款单位，贷款期限较长，适用多种还款方式。

3. 适用对象

有购房、装修、老旧小区改造、购置车位等需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

（四）豫商·种植贷

1. 产品简介

“豫商·种植贷”是指市县行社经营机构向从事种植业的借款人发放的用于种植项目所需生产资金的贷款。

2. 产品特点

担保方式多样，适用种植类客群广泛，额度测算合理。

3. 适用对象

农户、种植业专业大户、返乡下乡创业主体和新型农业经营主体（家庭农场、农民专业合作社、农业企业等）的法定代表人或实际控制人的个人类客户，以及家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等法人类客户。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

（五）豫商·养殖贷

1. 产品简介

“豫商·养殖贷”是指经营机构向从事养殖业的借款人发放的用于养殖项目所需生产资金的贷款。

2. 产品特点

担保方式多样，适用养殖类客群广泛，额度测算合理。

3. 适用对象

农户、养殖业专业大户、返乡下乡创业主体和新型农业经营主

体（家庭农场、农民专业合作社、农业企业等）的法定代表人或实际控制人的个人类客户，以及家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等法人类客户。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

（六）豫商·丰收贷

1. 产品简介

“豫商·丰收贷”是指经营机构向河南省内从事农产品收购、储备及加工等相关经营活动的借款人发放的贷款。

2. 产品特色

担保方式多样，适用收储类客群广泛，额度测算合理。

3. 适用对象

农户、农产品收储大户、具有农产品收购储备相关业务资质的个体工商户、小微企业主、返乡下乡创业主体和新型农业经营主体（家庭农场、农民专业合作社、农业企业等）的法定代表人或实际控制人的个人类客户，以及具有农产品收购储备相关业务资质的家庭农场、农民专业合作社、小微企业、农业产业化龙头企业等法人类客户。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(七) 金燕·优享贷

1. 产品简介

主要面向公职人员、大型单位员工、工薪客户等优质资信个人客户发放的消费贷款。额度最高不超过 50 万元，最长不超过 5 年。

2. 产品特点

客群固定，额度最高不超过 50 万元，最长不超过 5 年。

3. 适用对象

公职人员、大型单位员工、工薪客户等优质资信个人客户。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信（额度测算）→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(八) 金燕·随享贷

1. 产品简介

主要面向一般个人客户，纯线上贷款产品，额度最高不超过 30 万元，最长不超过 1 年，贷款可用于借款人生产经营或综合消费。

2. 产品特点

随借随贷，随用随还，纯线上秒贷

3. 适用对象

所有城乡居民

4. 业务流程

客户申请→系统准入→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(九) 豫商·永续贷

1. 产品简介

主要面向可提供住房抵押一般个人客户，贷款可用于综合消费或生产经营，额度最高不超过 1000 万元，最长不超过 10 年。

2. 产品特点

有房产即可贷款。

3. 适用对象

可提供住房抵押的城乡居民

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信（额度测算）→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十) 豫商·一手住房按揭贷款

1. 产品简介

主要面向具有个人及家庭购房需求的一般个人客户，最长不超过 30 年。

2. 产品特点

审批简便

3. 适用对象

有购房需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十一) 豫商·二手住房按揭贷款

1. 产品简介

主要面向具有个人及家庭购买二手房需求的一般个人客户，最长不超过 30 年。

2. 产品特点

审批简便

3. 适用对象

有购房需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十二) 豫商·商用房按揭贷款

1. 产品简介

面向有商品房购买需求的一般个人客户，最长不超过 10 年。

2. 产品特色

审批简便

3. 适用对象

有购买商用房需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十三) 豫商·一手汽车按揭贷款

1. 产品简介

面向有个人及家庭购车需求的一般个人客户，额度最高不超过50万元，最长不超过5年。

2. 产品特色

审批简便

3. 适用对象

有购买自用汽车需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十四) 豫商·二手汽车按揭贷款

1. 产品简介

主要面向有购买日常使用的非商用二手车辆需求的一般个人客户，额度最高不超过 30 万元，最长不超过 3 年。

2. 产品特色

审批简便

3. 适用对象

有购买自用二手汽车需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

(十五) 豫商·商用汽车按揭贷款

1. 产品简介

主要面向具有购买生产经营活动（以营利为目的）一手车车辆需求的一般个人客户，最长不超过 3 年。

2. 产品特色

审批简便

3. 适用对象

有购买商用汽车需求的城乡居民

4. 业务流程

项目准入→客户申请→贷前调查→评级授信→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 开办机构

河南农商联合银行系统。

（十六）小微企业贷

1. 产品简介

小微企业贷款是指经营机构向企业规模划型标准为小型或微型的企业客户提供的贷款。

2. 产品特点

向小微企业发放的贷款，不限行业，要求真实经营状况良好。

3. 适用对象

有固定生产经营场所，有稳定经营收入，有合法合规、真实合理的融资需求和用途，具备到期偿还本息的能力的小微企业客户。

4. 业务流程

客户申请→贷前调查→评级授信（额度测算）→审查、审批→签订合同→贷款发放→贷后管理

5. 典型案例

港区某家具厂接到一个政府办公家具订单，因政府需先货后款，客户为按时完成订单，急需 100 万元支付材料款，原本打算用房子抵押贷款。该行客户经理了解后，鉴于客户订单回款较稳定，对客户直接信用授信了 100 万，解决了赵老板的燃眉之急。

6. 开办机构

河南农商联合银行系统。

十四、中原银行

（一）创业担保贷款

1. 产品简介

创业担保贷款是指政府出资设立担保基金，委托担保机构提供贷款担保，由经办银行发放的、以解决符合条件的待就业人员、自主创业人员以及小微企业等个人或经济组织资金困难的人民币贷款业务。创业担保贷款主要用作自谋职业、自主创业或合伙经营和组织起来创业的开办经费和流动资金周转。担保机构为各地人力资源与社会保障部门指定的负责组织和实施当地创业担保贷款的专营担保机构。

2. 产品特点

（1）线上审批，流程迅速：创业担保贷实现了“线下调查+线上系统自动审批放款”的全新服务模式，具有可集中、批量运作的优势，为优质小微客户提供了便捷高效的融资体验。

（2）担保灵活：由各地市人社局指定的担保机构为创业担保贷款提供担保，反担保措施由当地人社局制定的担保机构决定。

3. 适用对象

待就业人员、自主创业人员以及小微企业等个人或经济组织。

4. 业务流程

符合条件的客户在线申请或社区或街道（乡镇）劳动保障工作机构审查推荐（担保机构承诺担保）→客户经理调查核实并进行风险评估→有权人审查审批→放款审核→放款。

5. 典型案例

三门峡市渑池县货车司机张某，从事货车司机工作 10 年，近期客户凑钱购置一辆货车，从事货物运输经营，运输路线为三门峡至新疆全线。生意经营中，张某需要先行垫资，因为购置车辆用尽家中的存款，客户急需贷款周转。客户通过三门峡市人事和社会保障局创业贷款担保中心申请创业担保贷款业务，中原银行三门峡分行永兴街支行受理了该笔业务，率先使用银行线上创业担保贷款进行贷款放款。客户张某申请的 10 万元创业担保贷款从签订合同到贷款到账，仅用了不到 1 个小时的时间，真正享受和体验了贷款的便捷高效。自贷款发放后，客户的运输生意逐步走上正轨，月收入从原来的 5000 元提升至 3.5 万元，并雇佣 2 名司机，解决社会就业 3 人，为三门峡市自主创业、劳动密集型小微企业和社会就业提供强有力的政策扶持。

6. 开办机构

中原银行各营业网点受理咨询，各地创业贷款担保中心申请。

(二) 商易贷（企业版）

1. 产品简介

中原银行向依法诚信纳税的小微企业发放的用于其生产经营的流动资金贷款。

2. 产品特点

- (1) 额度高：额度最高 300 万元；
- (2) 期限长：额度期限最长 12 个月；
- (3) 灵活用：贷款额度循环使用，随借随还。

3. 适用对象

(1) 企业注册成立 2 年（含）以上，具有合法经营资质的科技型企业；

(2) 企业纳税状态正常，纳税评级为 A 级、B 级、M 级；

(3) 企业法定代表人年龄在 18 周岁（含）至 60 周岁（含）之间。

4. 业务流程

客户申请→客户经理尽调→开立对公账户→合同签约及审查
→客户在企业网银自主提款、还款

5. 典型案例

郑州某通讯工程有限公司 2012 年成立以来，经营良好，主要为运营商提供通信设备的施工、安装，由于下游较为强势，公司一直有短期资金错配用于给员工发放工资的需求，但同时对于银行传统贷款模式存在畏惧心理，中原银行在了解到客户情况后，积极对接企业实际情况与效率需求，充分发挥税务与金融的互补优势，为企业提供线上化的专业服务，为企业发放 50 万元，银行的服务效率和热情得到了企业的肯定和认可，后续将为企业提供全方位的金融服务。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

（三） 商易贷（个人版）

1. 产品简介

“商易贷（个人版）”是中原银行面向信用良好的个体工商户、小微企业主发放的用于其日常经营的全线上个人经营贷款。

2. 产品特色

- (1) 模型审批快：线上申请，自动审批；
- (2) 签约无接触：一键签约，实时放款；
- (3) 用款周期活：灵活使用，随借随还。

3. 适用对象

信用良好的个体工商户、小微企业主。

4. 业务流程

微信搜索“中原银行小微金融”微信小程序→点击“我要贷款”→选择“商易贷（个人版）”→在线填写申请信息→模型自动审批→登录手机银行进行签约→自助提/还款。

5. 典型案例

客户张某为蔬菜批发商，同时也是中原银行的收款码使用客户，因为上下游结算方式主要以现结为主，平常现金流比较充足，一般无贷款需求。某日因个别易存储的农产品出现价格波动趋势，客户急需资金进行囤货，保证自己的库存，因时间紧急，客户需立马拿到资金进行进货，联系到中原银行收单服务对接的客户经理寻求帮助，客户经理推荐客户申请商易贷（个人）。客户当下在小程序进行了申请，5分钟后即收到审批30万通过的短信，并在手机银行进行了提款操作，向上游付了货款，解决了客户的燃眉之急。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

（四）商超V贷

1. 产品简介

“商超V贷”业务是中原银行向依法诚信经营的持有烟草专卖零售许可证的个体工商户或小微企业主发放的，用于其短期经营

周转的可循环的经营类贷款。

2. 产品特点

- (1) 手续简：线上申请，简单便捷；
- (2) 额度高：额度最高 50 万元；
- (3) 期限长：一次授信，循环使用，期限最长不超过 12 个月；
- (4) 费用低：随借随还，按日计息；
- (5) 纯信用：信用贷款，无抵押，免担保。

3. 适用对象

食杂店、烟酒店、便利店、商超等依法诚信经营且持有烟草专卖零售许可证的个体工商或小微企业主。

4. 业务流程

微信搜索“中原银行小微金融”微信小程序→选择“商超 V 贷”→在线贷款申请→审批→客户经理核验→签约→提/还款。

5. 典型案例

张先生在郑州地区经营一家烟酒店，因为年前要做烟草类促销活动，想趁活动期间压一批烟的存货，处于资金紧缺的状态，正在为其他银行贷款放款太慢而发愁时，中原银行客户经理向其推荐此产品。当天，客户就在该行申请了商超贷，第二天下午贷款通过后客户前往该行签订贷款合同后，完成放款。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

(五) 政采贷

1. 产品简介

该行为成功中标河南省政府采购项目的企业提供的融资服务。

2. 产品特点

(1) 中标申请、资料简单：通过中原银行手机银行或中原银行微信小程序、政府采购网等渠道线上申请；

(2) 担保简单、备案放款：无抵押，需应收帐款质押及关联人担保，在合同中签订回款账号为中原银行保证金账号；

(3) 高额审批、额度千万：最高可贷 1000 万，最长可贷一年。

3. 适用对象

中标政府采购项目且注册地在河南省的企业

4. 业务流程

客户登录“中原银行小微金融”小程序等线上渠道申请→客户经理通过 PAD 一站式贷前调查→专人审批或模型自动审批（省级）→开立回款保证金账户并完成财政备案→合同签约放款→客户在企业网银自主还款

5. 典型案例

某企业中标公办学校项目，客户经理在和客户沟通中，了解到公司目前有短期资金需求，了解到这一需求后，积极帮客户解决问题，并在现场悉心指导客户操作，线上申请政采贷业务，模型审批通过且完成财政备案后，成功放款 130 万元。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

（六）经销商支持计划

1. 产品简介

指依托真实贸易背景，向核心品牌的下游经销商客户发放的满足其采购需求的可循的个人经营贷款。

2. 产品特点

- (1) 高效便捷：线上申请、快速审批，定向支付给核心企业；
- (2) 高额审批：额度最高 1000 万，循环使用；
- (3) 用信灵活：线上提款，随借随还，按日计息。

3. 适用对象

科技型品牌经销商企业。

4. 业务流程

白名单提供→客户通过“中原银行小微金融”小程序申请→客户经理联系客户完成信息补充→人工审批→签署合同→手机银行自助提/还款。

5. 典型案例

省内某核心企业经销王某，3 月需为端午节备货，由于为旺季订货量大，自身资金紧张。后核心向其推荐了与该行合作的“经销支持计划”。客户通过微信小程序进行线上贷款申请，客户经理联系客户完成信息补充后提交审批。很快客户获得了该行 50 万的授信额度。客户通过手机银行提款后自动转账到核心企业对公账户，解决了客户的燃眉之急。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

(七) 小微企业永续贷

1. 产品简介

针对小微企业推出的住房抵押网络贷款，一键申请、在线评估、实时审批、全方位、多样化满足小微企业生产经营的融资需求。

2. 产品特色

(1) 期限长：简化客户手续，最长可贷 5 年；

(2) 多房抵：多套房可同时抵押；

(3) 线上贷：扫码申请，在线评估，线上审批，流程高效。依靠移动互联网、大数据等信息技术，融合线上申请、抢单派单、房产实时估值、自动化实时审批、移动信息采集等多种互联网新思维，实现全流程线上化；

(4) 高额度。客户通过办理房产最高额抵押，实现综合授信、额度循环，贷款金额最高可达 1000 万；

(5) 省利息。按日计息，随借随还，还款方式灵活，给借款人提供更多选择空间；

(6) 可循环。一次申请，循环使用。借款人可根据其自身资金使用计划，灵活使用。

3. 适用对象

在工商行政管理机关核准登记，符合该行认定标准的小微企业、个体工商户；可用企业名下或企业关联人名下（法人、股东、实际控制人及上述自然人配偶）的住宅进行抵押担保。

4. 业务流程

客户线上渠道在线申请→客服电话核验流程跟踪→客户经理抢单、派单并预约上门→客户经理双人上门核验，进行贷前调查系统线上审批/人工线下审批→客户在该行开对公账户→客户合同面签→公正→用印抵押放款审核→放款审批、额度生效

5. 典型案例

郑州某有限公司成立于 2013 年 5 月 7 日，主要经营机械设备、

电力配套材料。公司因扩大经营急需贷款，但咨询多家银行都因房产在公司名下而无法授信，导致公司在融资过程中受到制约。中原银行郑州分行在了解到客户实际情况后，积极对接企业介绍了该行小微企业永续贷产品，产品不仅授信额度高、期限长、利率低，更重要的是可支持企业名下及企业关联人名下多套房产进行抵押，很好的解决了公司多套房产无法授信的问题。郑州某有限公司对我们的产品及热情服务给予了很高的评价，并决定一次性在该行抵押企业名下 7 套房产。于 2019 年 5 月该行为该企业发放“小微企业永续贷” 483 万元，很好地解决了小微企业融资难题。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

(八) 法人按揭贷款

1. 产品简介

法人按揭贷款是指中原银行向符合条件的企事业法人或其他组织发放的用于购置其生产经营所需的房产、车辆、机器设备等固定资产，并以所购买的资产作为抵押物的人民币贷款。根据业务需要，可要求借款人提供其他担保方式，如追加抵押、保证、质押、回购、保险公司履约保证保险等。

2. 产品特色

(1) 抵押房产范围广：标准工业厂房、商铺、写字楼、商住两用房、出车辆、机器设备等均可受理；

(2) 贷款期限长：贷款期限最长可达 10 年；

(3) 贷款金额高：抵押率最高可达 70%；

(4) 批量化获客：项目准入后，可批量营销项目客户。

3. 适用对象

企事业法人或其他组织。

4. 业务流程

(1) 项目审批：客户申请→经营机构上门调查，收集项目资料→风险授信审批→签订合作协议

(2) 个件审批：客户申请→经营机构上门调查，收集客户资料→风险授信审批→签订合同→抵押放款。

5. 典型案例

郑州 A 产业园区项目项目，是基地内最具竞争力的综合工业园区。项目以电子信息、精密机械、装备制造等为主导产业，吸引相关行业科技研发、高端制造等类型优秀企业入驻。项目厂房产品已发展成多层厂房为主、单层厂房为辅阶段。

郑州某科技有限公司，主要从事通信信息设备、控制设备、机电设备、配电设备、变电设备、输电设备带电清洗及充电桩安装业务。中原银行最终为其发放为期 10 年的法人房产按揭贷款 397 万，用于购置 A 园区内标准工业厂房。

6. 开办机构

中原银行各分支机构。

十五、郑州银行

(一) 简单贷

1. 产品简介

简单贷是向从事生产经营活动的个体工商户、小微企业法定代表人发放的，用于合法生产经营或资金周转的经营性贷款。

2. 产品特点

- (1) 免：无抵押、无担保、纯信用；
- (2) 省：除利息外 0 费用；
- (3) 足：额度最高人民币 100 万元；
- (4) 灵：随借随还，按天计息；
- (5) 快：最快三天可放款。

3. 适用对象

优质个体工商户及小企业主，稳定经营满 2 年。

4. 业务流程

- (1) 客户申请：客户提出申请，同时提交相关资料；
- (2) 现场调查：客户经理对客户进行现场调查；
- (3) 业务审批：对借款人提交的申请资料调查、审批；
- (4) 合同签署：与借款人签订借款合同；
- (5) 贷款自主使用：客户可通过手机银行、网上银行、POS 刷卡等多渠道自主用款，随时还款。

5. 典型案例

客户何某，主营鲜花销售，店面位于陈寨花卉市场，平时零售为主，备货量较小，但每年情人节、母亲节等节日前需大量备货，

眼看要到七夕情人节，何先生预计销售额短时间内将大量增长，而上游种植基地不许赊欠，何先生托朋友在多家银行打听，想要用15万左右资金备些鲜花为七夕节准备，均因没有抵押物、银行流小、无缴税记录等原因被拒，就在何先生一筹莫展时，从市场其他商户听说郑州银行简单贷，无需抵押，纯信用，可随借随还，循环使用，抱着试一试态度，何先生联系了经办客户经理，客户经理了解情况后告知何先生可以准入。且简单贷为随借随还产品，节日过完资金回笼后可随时将贷款归还，减少资金占压成本，下次需大量备货前再自行进行支用即可。何先生了解后当即提交了申请资料，3天后贷款审批通过。何先生成功用简单贷多备了15万元的鲜花，七夕节鲜花供不应求，相比往年销售额出现大幅提升，再次见到客户经理，何先生激动地说：“以后再也不用东奔西走申请别的贷款了，郑州银行简单贷，对小微个体经营者来说，一个字一中”。

6. 开办机构

郑州银行小企业金融服务中心。

（二）E 税融（企业版）

1. 产品简介

“E 税融（企业版）”是郑州银行对诚信纳税、稳定经营的小微企业客户发放的，用于短期生产经营周转的循环信用贷款产品。

2. 产品特点

- （1）申请易：线上申请，实时获得预授信额度；
- （2）纯信用：免抵押、免担保；
- （3）更灵活：随借随还，循环使用。

3. 适用对象

经国家工商行政管理机关核准登记的小微企业。

4. 业务流程

(1) 授信申请：企业法定代表人登录郑州银行手机银行 APP 或微信搜索郑州银行小企业贷款小程序，选择 E 税融(企业版)产品进行授信申请，实时获得授信结果；

(2) 开立公户：授信通过后需在郑州银行开立对公结算账户；

(3) 贷款申请，支用贷款：通过郑州银行对公网银、对公手机银行发起贷款申请、签约和贷款支用。

5. 典型案例

客户刘先生，主营商业小区保安及店铺保全业务，因客户遍布郑州各区及郊县，需要配备大量的汽车用来调度和支援，刘先生预计下半年业务将迎来大发展，而目前公司的公务用车数量远远满足不了需求，刘先生托朋友在多家银行打听，想要用 30 万左右资金购买 6—8 辆面包车，但纷纷因没有抵押物、属于特种行业等等原因被拒绝，就在刘先生一筹莫展时，该行客户经理通过走访了解到刘先生的企业状况，并将郑州银行 E 税融介绍给刘先生。郑州银行 E 税融无需抵押，全线上操作，最快当天即可放款，根据客户纳税情况准入，并且 E 税融为随借随还产品，保安保全行业年底就可以回笼部分资金随时将贷款归还，减少资金占压成本，以后在年中时遇到业务发展资金短缺的情况下可以随时支用。刘先生当即来该行提交资料并申请贷款，5 分钟后贷款审批通过即可支用。刘先生成功用 E 税融增加了 8 辆面包车，成功谈下多笔生意，再次见到郑州银行的客户经理，刘先生激动的说：“依法纳税，信用加倍！为郑州银行 E 税融，点赞！”。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(三) E采贷

1. 产品简介

“E采贷”是为参与政府采购的中小企业量身定制的用于政府采购合同履约，并以政府采购回款为还款来源的小企业贷款产品。主要解决政府采购商中标垫资的痛点，帮助中标企业快速、高效、便捷获取银行资金。

2. 产品特点

政府采购 资金无忧 提前授信 快速用款

- (1) 凭借历史中标通知书提前申请授信；
- (2) 企业网银、企业手机银行自主提款；
- (3) 无需抵押，支持纯信用。

3. 适用对象

在河南省政府采购网有中标信息的政府采购中标商。中标区域为郑州及河南省内各地级市(含市辖区)，优先支持纳入省市本级财政预算的服务贸易类行业企业。

4. 业务流程

- (1) 企业申请：凭政府采购中标通知书，向银行提出授信申请；
- (2) 银行审批：客户经理现场调查，3个工作日反馈审批结果；
- (3) 企业提款：凭政府采购备案合同、购销合同即可提款使用。

5. 典型案例

河南 XX 公司作为系统集成供应商资深客户，由于没有房产作为抵押担保，针对银行融资一直持怀疑态度。2021 年成为某品牌

电脑部分产品省级代理商，该司订单持续增长，政府采购项目是其主营业务，但受疫情影响，很多项目回款都在审批中，业主急着供货、上游厂家催预付款，现在公司资金急缺无法安排生产。抱着试试的态度，XX 公司法定代表人拨通了郑州银行 XX 支行市场部电话，经过短暂的交流和信息检索，客户经理根据长期从事政府采购合同融资业务积累的丰富实践判断并回复道：您的中标项目属于该行积极支持的政府采购类项目，我们可以提供融资服务，纯信用无需抵押物。支行经理进一步为客户讲解了“中标—企业开户—业主方签合同—备案—授信—放款”的相关流程。经过两个工作日努力，河南 XX 公司成功拿到 500 万授信额度，在随后不到三个月时间，该公司累计收获 474 万共计 6 个政府采购项目（包含省、市、区级项目），金额最小 34 万。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

（四）企采贷

1. 产品简介

“企采贷”是指根据上游供应商与核心企业的真实贸易背景，为供应商提供用于履约的贷款产品。

2. 产品特色

- （1）额度可循环：在授信有效期内可循环使用；
- （2）期限长：贷款期限最长 24 个月；
- （3）额度高：最高人民币 1000 万元；
- （4）还款灵活：按月/季付息到期还本、等额本金、等额本息等；

3. 适用对象

核心企业上游供应商，如医院、国家电网、运营商、其他大型国企、事业单位以及知名供应链企业的上游供应商。

4. 业务流程

(1) 客户申请：客户凭与核心企业历史采购合同、流水等资料进行申请；

(2) 银行审批：银行对客户进行现场调查与业务审批；

(3) 企业提款：企业凭采购合同、购销合同等资料提款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(五) 惠商贷

1. 产品简介

“惠商贷”是郑州银行对稳定经营的个体工商户、小微企业主客户发放的，用于中短期生产经营周转的循环信用贷款产品。

2. 产品特点

(1) 更简单：纯线上，操作简单；

(2) 更便捷：自动化审批，实时获取额度；

(3) 更灵活：随借随还，循环使用。

3. 适用对象

个体工商户、小微企业法定代表人或股东。

4. 业务流程

(1) 额度申请：客户可登陆郑州银行手机银行 APP 或微信搜索小企业贷款小程序，点击“惠商贷”产品进行额度申请；

(2) 额度支用：授信额度审批通过后，客户可通过郑州银行手

机银行进行自主申请用款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(六) 订贷贷

1. 产品简介

“订贷贷”是郑州银行依托借款人真实的贸易、服务、租赁、管理等业务背景，向符合条件的小微企业、个体工商户、小微企业主发放的用于其日常合法生产经营的可循环的人民币贷款。

2. 产品特点

- (1) 利率优惠：年利率 4.35%（单利）起；
- (2) 担保方式灵活：抵/质押、保证、信用；
- (3) 可循环使用。

3. 适用对象

数码电器、日常快速消耗品、家居建材等行业的核心品牌企业下游经销商（含个体工商户、小微企业主、小微企业）。

4. 业务流程

- (1) 客户申请：客户凭与核心企业订货记录、银行流水等资料进行申请；
- (2) 银行审批：银行对客户进行现场调查、与授信审批；
- (3) 企业提款：企业凭订货合同、订货记录等资料提款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

（七）房 e 融

1. 产品简介

“房 e 融”是郑州银行向符合条件的以住宅或成套住宅作为抵押的借款人发放的用于个人消费或经营的人民币贷款。

2. 产品特点

（1）简：

经营类四证：房产证明、身份证、营业执照、户口本；

消费类三证：房产证明、身份证、户口本；

（2）高：

经营类额度最高 1000 万元，消费类额度最高 300 万元；

（3）快：线上申请，最快 1 天审批 3 天放款；

（4）灵：用款灵活，便捷续贷。

3. 适用对象

符合郑州银行贷款申请条件，具有完全民事行为能力的自然人和经营主体的法定代表人、自然人股东、个体工商户经营者。

4. 业务流程

（1）通过郑州银行房 e 融小程序在线申请；

（2）免费在线评估；

（3）专属客户经理受理；

（4）快速审批；

（5）合同签订；

（6）贷款发放。

5. 开办机构

郑州银行各营业网点。

（八）助业贷（租金）

1. 产品简介

郑州银行向小微企业园内小微企业、小微企业主和个体工商户发放的用于租赁经营用房的租金贷款产品。

2. 产品特点

- （1）担保多样化：信用、保证；
- （2）期限灵活：最长 3 年；
- （3）贷款额度高：最高人民币 500 万元。

3. 适用对象

企（事）业法人、合伙企业、其他经济组织、小微企业主、个体工商户。

4. 业务流程

- （1）企业申请；
- （2）银行审批；
- （3）签订合同；
- （4）银行放款。

5. 典型案例

XX 园位于 XX 市，规划占地 454 亩，总建筑面积 31 万平方米，主要建设标准化厂房、仓库等，项目建成后将有力带动 XX 市药材标准化规模化种植、中医药产业上档升级。目前已经 15 家标准化厂房已建设完成投入使用，目前入驻企业 12 家。XX 支行以此为切入点，邀约园区管理方进行初次洽谈，初步了解情况，介绍产品，达成合作意向。XX 支行随后向园区方获取客户名单，同时与我部沟通后续业务方案。支行筛选具体客户，再次邀约园区深入沟通，

我部审查人员和产品经理配合支行现场了解项目情况、沟通合作方案。根据项目沟通结果，XX 支行支行与总行沟通确定最终业务方案，园区方积极配合，愿意对租金贷款客户进行租金让利。合作达成，园区方按照该行标准推荐入园客户，支行进行资料收集，同时依据园区客户情况交叉营销更多产品。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

（九）助业贷（现房抵押）

1. 产品简介

郑州银行向小微企业园内小微企业、小微企业主和个体工商户发放的用于企业生产经营使用的贷款产品。

2. 产品特点

（1）利率优：年利率 4%（单利）起；

（2）还款便捷：按月付息一次还本、等额本息、等额本金、自定义还款；

（3）贷款额度高：最高人民币 1000 万元。

3. 适用对象

企（事）业法人、合伙企业、其他经济组织、小微企业主、个体工商户。

4. 业务流程

（1）企业申请；

（2）银行审批；

（3）签订合同；

（4）银行放款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(十) 助业贷（按揭）

1. 产品简介

郑州银行向小微企业园内小微企业、小微企业主和个体工商户发放的用于购买经营用房的按揭贷款产品。

2. 产品特点

- (1) 还款多样化：按月付息一次还本、等额本息、等额本金；
- (2) 期限长：最长 10 年；
- (3) 贷款额度高：最高人民币 1000 万元。

3. 适用对象

企（事）业法人、合伙企业、其他经济组织、小微企业主、个体工商户。

4. 业务流程

- (1) 企业申请；
- (2) 银行审批；
- (3) 签订合同；
- (4) 银行放款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(十一) 科技贷

1. 产品简介

科技贷是联合河南省科技厅为省内国家科技型中小企业、高新

技术企业提供的一款小企业经营性贷款产品，用于企业日常经营、科技研发、技术升级等。

2. 产品特点

- (1) 高额：额度最高 1000 万元；
- (2) 灵活：股权、专利权、不动产多种抵质押方式灵活搭配；
- (3) 快捷：专业服务团队，绿色审批通道。

3. 适用对象

国家科技型中小企业、高新技术企业。

4. 业务流程

- (1) 企业申请；
- (2) 贷前调查、资料收集；
- (3) 银行审批；
- (4) 科技厅备案；
- (5) 企业用款。

5. 典型案例

某食品公司是集科研、种植、加工、贸易为一体的农副产品集约化企业，主要经营范围为脱水蔬菜系列产品加工销售及原材料收购，出口本公司自产的脱水蔬菜系列产品等。在 2020 年疫情期间，由周口市商务局、财政局、海关、税务等部门联合银行针对外贸出口型企业复工复产提供“贸易贷”，在此背景下，该行周口分行积极自主营销，坚持名单制走访，挖掘客户，为满足客户资金需求，在客户暂无抵押物的情况，该行首次授信支持 300 万元信用流动资金贷款。2021 年企业订单量持续上升，物流成本上升，回款周期趋长，企业资金需求扩大，截止今年 8 月，主营业务收入 19305 万

元，利润 1100 万元，负债 2251 万元，整体回款情况良好，授信额度提升，该行对其授信 1000 万元，授信产品“郑科贷”，授信期限 1 年，贷款利率 5%，由实际控制人家族连带责任保证，并提供 200 余万元的房产抵押，为企业发展提供了低成本资金支持。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(十二) 郑科贷

1. 产品简介

郑科贷是联合郑州市科技局为郑州市科技型企业提供的一款政策性贷款产品，用于企业日常经营、科技研发、技术升级等。

2. 产品特色

- (1) 高额：额度最高 2000 万元；
- (2) 便捷：申请流程快速便捷；
- (3) 灵活：专业服务团队，绿色审批通道。

3. 适用对象

郑州市科技型企业。

4. 业务流程

- (1) 企业申请；
- (2) 银行审批；
- (3) 科技局备案；
- (4) 企业用款。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

（十三）科技人才贷

1. 产品简介

郑州银行为科技型人才制定的贷款产品，以人定贷，作为人才计划的配套金融政策，高度匹配人才型创业企业。

2. 产品特色

- （1）产品额度：最高人民币 300 万元；
- （2）以人定贷：以人才等级作为授信主要依据；
- （3）审批高效：线上额度测评、线下专人对接；
- （4）以智融资：无需提供抵押担保。

3. 适用对象

“郑州市中原科技城人才计划”“郑州市高层次人才”等人才项目计划引进的的各级人才及其创办的企业。

4. 业务流程

- （1）小程序申请，线上测额；
- （2）尽职调查；
- （3）授信审批；
- （4）合同签订；
- （5）企业用款。

5. 典型案例

郑州某医疗技术有限公司是该行首笔实施落地的科技人才贷业务。该公司成立于 2017 年 5 月，注册资本为 1156.068 万元，是一家以医疗技术、生物技术的技术开发为主营的郑州市科技型企业，同时也是“智汇郑州 1125”聚才计划引才企业。该公司 2020 年度销售收入 400 余万元，法人代表为郑州市地方领军人才，人才

认定等级为 D 类，已发表 23 项专利，涉及医疗器械二类（有源、无源）三类（有源、无源）等多个品种，但企业年销售收入仅 416 万，现有的小微信贷产品难以准入，该行小企业金融服务中心在营销过程中了解到企业在业务发展过程中遇到资金困难，考虑到企业核心团队为郑州市引进的高层次人才团队，迅速运用创新产品，给予企业纯信用授信额度 100 万元，很快为企业发放了信贷资金，解决了客户的燃眉之急。科技人才贷产品的运用，进一步降低了企业融资成本及融资难度，为科技型企业后期发展提供了有力支持。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

（十四）专精特新贷

1. 产品简介

“专精特新贷”是郑州银行与河南省工业和信息化厅创新合作作为河南省专精特新“小巨人”、“专精特新”中小企业和创新型中小企业提供的专项贷款业务。该业务由“省级融资担保代偿补偿资金池”提供增信，用于企业日常经营周转中流动资金需求，支持其进行技术升级、科技成果转化、市场推广等。

2. 产品特色

（1）额度高：额度最高 5000 万元，其中“信用直贷”和“担保增信”模式原则上最高 2000 万元；

（2）信用贷：信用、担保公司保证；

（3）利率优：执行政策性科创金融优惠利率，年利率 3.45%（单利）起。

3. 适用对象

经省级以上行业主管部门认定的“专精特新”中小企业和创新型中小企业，包含专精特新“小巨人”企业、“专精特新”中小企业和创新型中小企业。

4. 业务流程

- (1) 企业申请；
- (2) 银行审批；
- (3) 工信厅备案；
- (4) 企业用款。

5. 典型案例

XX 公司始建于 19XX 年，注册地址位于 XX 县，XX 公司是一家民营专精特新企业，产品品种齐全、管理规范、技术设备先进。为积极响应国家产业升级号召，XX 公司对 XX 省 XX 公司实施产能并购，但并购挤占了企业大量的自有资金，企业生产面临流动资金压力，不能达到满产运转。与此同时，由于无合适的抵押物或其他担保措施，企业与多家金融机构接洽均无实质性进展。一边是下游企业订单增加，另一边是上游供应商的货款支付压力加大，企业订单交付出现困难局面，急需流动资金周转。郑州银行 XX 分行在了解到该公司抵质押物不足的情况下，针对省级专精特新企业提出“轻”授信模式，为企业定制以“专精特新贷”为主产品的融资方案，该产品可以解决企业无合适的抵押物提供担保问题。同时该行将融资利率调整至“专精特新贷”最低利率即年利率 3.7%，最大限度降低企业财务负担。该行省级专精特新企业“专精特新贷”产品最高授信额度为 2000 万元，但该额度不能满足该公司在并购扩

产后的流动资金需求。经研究，在“专精特新贷”基础上该行又向企业授信 3000 万元流动资金贷款，从而扩大整体授信额度，有效解决企业困难。

6. 开办机构

郑州银行各分支机构。

(十五) 创业担保贷

1. 产品简介

“创业担保贷款”是面向省内创业个人以及小微企业、专业合作社等创业组织，专项用于支持个人创业或鼓励企业带动就业的政策性贷款产品。

2. 产品特色

- (1) 政府性创业担保基金提供担保；
- (2) 财政给予利息补贴，最高 100%。

3. 适用对象

人力资源和社会保障部门认定的特定人群或吸纳有特定人群就业的小微企业等。

4. 业务流程

- (1) 提交申请：申请人通过人社服务大厅提交贷款申请；
- (2) 担保审核：创业贷款担保中心进行担保审核；
- (3) 贷款审批：郑州银行进行贷款审批并签署合同等文件；
- (4) 申请贴息：向财政申请贴息并返还至申请人。

5. 开办机构

郑州银行各分支机构。

十六、平安财险

（一）代驾责任险

1. 产品简介

保障代驾司机在代驾过程中的意外事故造成的人员伤害和代驾人员责任。

2. 产品特色

代驾人责任保险、意外伤害保险。

3. 适用对象

代驾司机。

4. 开办机构

平安财险郑州公司。

（二）非机动车保险

1. 产品简介

保障外卖员、快递员非机动车第三者责任和意外伤害。

2. 产品特色

非机动车第三者责任、意外伤害。

3. 适用对象

快递员、外卖员等。

4. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(三) 医惠保

1. 产品简介

年保费 89 元/人，保障范围覆盖合理自付医疗费用、合理自费医疗费用及 30 种特定高额药品费用，年最高保障额度 200 万元；

2. 产品特色

三重保障：合理自付医疗费用保障、合理自费医疗费用保障、30 种特定高额药品费用保障

3. 适用对象

城市居民和新市民，参保不限年龄、户籍、职业、健康状况；

4. 开办机构

平安财险郑州公司、安阳公司、焦作公司。

(四) 惠家保

1. 产品简介

家庭财产和全家意外保障，产品分为普惠版和尊享版，普惠版 99 元/年/户，提供最高 450 万元保障，尊享版 189 元/年/户，提供最高 750 万元保障。

2. 产品特色

家庭财产损失、居家三者责任、全家意外伤害。

3. 适用对象

在河南省区域工作、生活的居民，自住房、租住房、代管房，均可参保。

4. 开办机构

平安财险郑州公司、商丘公司。

(五) 房东家财宝

1. 产品简介

保障家庭财产、居家责任和出租人责任等。

2. 产品特点

家庭财产保险、居家责任保险、出租人责任保险、水暖管爆裂损失费用补偿等。

3. 适用对象

房东等。

4. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(六) 营业中断保险

1. 产品简介

营业中断险是为企事业单位提供保障的一个险种，它的保险责任范围包括在保险期间内，由于物质保险损失导致被保险人营业受到干扰或中断，由此产生的赔偿期间内的毛利润损失，保险人按照本保险合同的约定负责赔偿。

2. 产品特点

物质损失的补充，利润损失补偿，保障更加全面。

3. 适用对象

零售业、制造业，房地产业，化学品行业，工业服务行业，建筑业，酒店，饭店等，在有实际需求的情况下，都可以选择投保一个营业中断保险来作为保障。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执

照、上年利润表等资料；按照年上年利润额及当年预估，确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。营业中断保险需要与企财险主险一同投保。

5. 典型案例

疫情期间，平安产险为小微企业推出疫情营业中断保险产品乐业福，保证因疫情导致政府封控店铺关闭无法营业导致的营业中断损失。为几百家饭店、居民服务业等各小微企业赔付损失。

6. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

（七）车主无忧

1. 产品简介

针对货运车队（营运货车、非营运货车）设计的专属雇主责任险产品。

2. 产品特色

- （1）免核产品，随时随地出单
- （2）不记名投保，列明车辆信息，此时每车固定投保 2 座
- （3）保障货车司机工作期间全部意外风险，车上车下都能保
- （4）货车司机职业病也能保。

3. 适用对象

营运、非营运货车。

4. 业务流程

锁定目标客户行业-专人对接拜访-洞察客户需求-推荐产品方案-按照客户需求出单。

5. 典型案例

郑州、济源、焦作、周口等积极拓展当地车队客户，批量出单。

6. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(八) 雇主责任险（制造、建筑、批发零售、住宿、餐饮、养老机构、托育机构、家政服务）

1. 产品简介

雇主责任险是为政府机关、企事业单位、个体工商户提供雇员人身伤亡保障的险种，它的保险责任范围为：在保险期间内，雇员在雇佣期间因从事保险合同所载明的被保险人的工作而遭受意外事故认定为工伤时，应由被保险人承担的经济赔偿责任，保险人按照本保险合同约定负责赔偿。

2. 产品特点

为企业提供雇员伤亡、残疾、医疗保障。

3. 适用对象

制造、建筑、批发零售、住宿、餐饮、养老机构、托育机构、家政服务企业均可对作为投保人。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、雇员人员清单；确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。

5. 典型案例

许昌市胖东来商贸集团有限公司在我司承保雇主责任险，为雇员提供人身伤亡保障。

6. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(九) 食品责任险

1. 产品简介

食品安全责任险是为食品生产、销售、配送货提供餐饮的机关、企事业单位、个体工商户提供食品安全保障的险种，它的保险责任范围为：1) 在保险期间内，因其生产、销售或提供的食品存在缺陷致使第三者食物中毒或其他食源性疾患，或因食物中混有异物，食品包装材料不合格，造成第三者人身伤亡或财产损失；2) 其生产、销售或提供的食品被恶意投毒，造成第三者人身伤亡，应由被保险人承担的经济赔偿责任，保险人按照本保险合同约定负责赔偿。

2. 产品特点

为企业提供食品造成的人身伤亡提供保障。

3. 适用对象

食品生产、销售、配送货提供餐饮的机关、企事业单位、个体工商户。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、承保数据；确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。

5. 典型案例

中小学要求为其派送餐饮的企业需提供配送餐饮安全保障，派送企业于我司购买食责险。

6. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(十) 托育机构责任险

1. 产品简介

托育机构责任险是为托育机构提供所照护婴幼儿人身伤亡、财产损失保障的险种，它的保险责任范围为：在保险期间内，保险人开展婴幼儿照护服务过程中，因发生意外事故造成照护服务对象的人身伤亡或财产损失时，应由被保险人承担的经济赔偿责任，保险人按照本保险合同约定。

2. 产品特色

为托育机构提供照料活动风险保障。

3. 适用对象

提供婴幼儿照护服务的托育机构。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、承保数据；确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。

5. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(十一) 校方责任险

1. 产品简介

校方责任险是为教育机构提供校内学生人身伤亡保障的险种，它的保险责任范围为：在保险期间内，由学校组织开展活动或学生

在校期间，1) 注册学员中的无民事行为能力人遭受人身损害，且被保险人无法证明其尽到教育、管理职责的；2) 被保险人未尽到教育、管理职责；3) 注册学员受到被保险人以外的人员的人身损害，被保险人未尽到管理职责，应由被保险人承担的经济赔偿责任，保险人按照本保险合同约定负责赔偿。

2. 产品特色

为学校提供注册学员风险保障。

3. 适用对象

教育机构。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、人员清单；确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。

5. 典型案例

河南大学、河南大学附属中学均在我司承保校方责任险，为校内学员提供人身安全保障。

6. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(十二) 实习责任险

1. 产品简介

实习责任险是为职业院校、教育培训机构、实习单位提供实习学生人身伤亡保障的险种，保险责任范围：在保险期间内，实习学生因实习工作原因遭受意外事故而导致伤残或死亡，应由被保险人承担的经济赔偿责任，保险人按照本保险合同约定负责赔偿。

2. 产品特色

为职业院校、教育培训机构、实习单位提供实习学员风险保障。

3. 适用对象

职业院校、教育培训机构、实习单位。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、人员清单；确定保险金额，制定承保方案；企业确认投保填写投保单；投保人缴纳保费，保险人出具保险单。

5. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

(十三) 农民工工资支付保证保险

1. 产品简介

保障农民工工资权益。

2. 产品特色

以人社局为受益人，施工单位投保。

3. 适用对象

建筑工程项目依法招用的施工工人。

4. 业务流程

企业联系平安财险分支机构业务人员办理；企业提供营业执照、施工合同、保证金缴纳通知书等材料，按约定缴费，保险人出具保险单。

5. 开办机构

平安财险河南省分公司各分支机构。

十七、太平洋财险

(一) 高标准农田建设工程质量险

1. 产品简介

经过验收合格的高标准农田，在正常使用条件下，因工程质量潜在缺陷（如工程结构出现影响使用安全的裂缝、变形、破损、断裂、坍塌等）造成物质损坏的，保险人负责赔偿修理、加固或重建的费用。

2. 产品特色

(1) 保障范围全：针对验收合格的高标准农田工程质量潜在缺陷全方位保障；

(2) 保险期间长：保险期间可根据客户的实际需求在 1-10 年期间选择。

3. 适用对象

凡获得国家或地方建设主管部门资质认可的建设单位、施工单位，政府投资的高标准农田建设工程（以下简称建设工程）的项目主管部门或者建设项目的委托单位。

4. 业务流程

投保企业或项目主管部门前往分支机构，提供高标准农田相关资料，保险人委托的工程质量风险管理机构检查通过的，核保人员根据保险产品费率确定科技企业所需要缴纳的保费，最后投保人缴纳保费，保险人出具保单。

5. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

(二) 中小企业短期出口信用险

1. 产品简介

中小企业短期出口信用保险以保障本国出口商安全收汇为目的，承保本国出口商的商业和政治风险而遭受的 应收账款损失，可以防范收汇风险，进而有效支持本国出口。

2. 产品特色

(1) 保险费率固定。符合相关条件的中小微企业保险费率统一；

(2) 保费政府补贴。符合相关条件的中小微企业投保出口信用保险，保费政府给予一定比例的保费补贴。

3. 适用对象

为在中华人民共和国境内（不包括香港特别行政区、澳门特别行政区和台湾地区）注册的中小微企业。

4. 业务流程

中小微企业提供相关承保材料，并根据年度出口额核定保费，最后进入保费缴纳环节，保险人出具保单。

5. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

(三) 农民工工资支付保证险

1. 产品简介

农民工工资支付保证险是指依法从事各类新建、扩建、改建工程的建设单位和施工承包单位，为保障向签订的劳动合同或雇佣合同依法招用的农民工履行工资支付义务，而投保的保险产品。

2. 产品特色

用于替代投保人应按照劳动和社会保障管理部门或建筑行业

管理部门要求而缴纳的农民工工资支付保证金。

3. 适用对象

依法从事各类新建、扩建、改建工程的建设单位和施工承包小微企业主均可作为该保险产品的投保人，建设单位和施工承包单位依法招用的农民工，均可作为该保险产品的被保险人。

4. 业务流程

投保企业提供申请投保资料→保险公司根据企业资质、标的工程等信息为投保企业授信→符合核保要求的在授信额度内投保。

5. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

（四）防贫保

1. 产品简介

“防贫保”重点关注处于贫困边缘的农村低收入户和人均收入不高不稳的脱贫户两类临贫易贫人群，聚焦因病、因学、因灾三大致贫返贫关键因素，分类设置精准防贫办法，建立近贫预警、骤贫处置、脱贫保稳的精准防贫机制，用改革的办法防贫堵贫，控制贫困增量，为坚决打赢脱贫攻坚战和全面建成小康社会奠定坚实基础。

“防贫保”提供菜单式可选保障，各省、市、县可根据本地防贫工作重点、难点自由选择，形成差异化、精准化保障包。根据不完全统计，因病、因灾、因学是多地政府部门调研总结的三大致贫因素，因此本项目可选保障包括：因病致贫、因灾致贫、因学致贫。

2. 产品特色

（1）运营模式。“防贫保”项目遵循“多退少补”原则，若本

年度发生理赔支付金额超过项目投入金额，需政府以财政资金进行追加；反之，则由我公司根据实际理赔支出金额与财政投入金额差额滚动计入下一年度的保险资金池。我公司按照本项目理赔发生款项的一定比例计提运营费用；

(2) 保障对象识别标准。防贫对象不事前确定，不事先识别，原则上也不重新建档立卡，只按照防贫预警线实时监测进行框定；

(3) 理赔模式。行业独创“四看一算一核实一评议一公示”模式，具体流程详见本材料第四部分。

3. 适用对象

(1) “防贫保”保障的首要对象为处于贫困边缘的农村低收入户和人均收入不高不稳的脱贫户两类临贫易贫重点人群；

(2) 防贫保保障的还有建档立卡贫困户。

4. 业务流程

(1) 报案模式。

定期前往相关部门筛查获取防贫人员的信息数据或农户个人申报；

(2) 调查核实；

(3) 审批拨付；

(4) 上报备案。

5. 典型案例

2017年6月底，邯郸市扶贫开发领导小组决定在国家重点扶贫开发重点县魏县开展精准防贫试点。我司主动提出引入保险机制创新精准扶贫模式的建议，得到县政府认可。

在因病致贫保障方面，县人社局每月对农村人口个人住院总费

用及个人自付总费用情况进行分析，对于超出监测预警线的贫困户，我司在扣除 0.5 万元起付线后，根据自付费用分别按 70%，60%，50% 给付保险金；对于超出监测预警线的低收入户，我司在扣除 2 万元起付线后，根据自付费用分别按照 30%、50%、70% 给付保险金。

在因学致贫方面，县教育局对农村家庭因子女考上大学情况进行数据筛查，上学费用超出预警线的，我司根据家庭不同情况，分别在 8000 元以外按 100%、80%、60% 给付保险金。

在因灾致贫方面，我司在扣除 1 万元起付线后，视家庭损失实际情况，分别按照 40%、60%、80% 比例给付保险金，最高不超过 3 万元。

2017 年 10 月至 12 月，魏县“防贫保”项目共为 327 人发放 214.59 万防贫款。河北贫困人口动态管理监察结果显示，通过防贫保障，魏县新增贫困户 42 户，同比下降 98.6%，返贫户 35 户，同比下降 86%。国务院扶贫办政策法规司副司长王光才 2018 年 3 月在调研魏县“防贫保”项目中指出“你们的工作是落实习近平总书记指示精神的具体体现，你们的探索为国家制定 2020 年后相关政策提供了途径，做法很好，值得肯定”。

6. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

（五）学生幼儿人身意外伤害险

1. 产品简介

属于人身意外伤害保险的一种，是针对中小学生的特点的一种保险。往往由学生入学时自愿投保，被保险人只需交纳几十元的保费就可以获得包括意外伤害、意外伤害医疗以及住院医疗在内的多项

保障。

2. 产品特点

少年儿童投保范围最广、最普遍的一种保险，其最大的特点就是保费便宜而保障范围较为广泛。

3. 适用对象

未成年学生。

4. 业务流程

学校前往分支机构或联系公司业务员咨询，提供相应证件和学生人员信息，按需办理投保手续，出具保险单。

5. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

(六) 新市民意外险

1. 产品简介

意外防不胜防，太平洋财险新市民意外险，守护美好生活。意外+家财，给您双重保障。意外保障保额高，就医住院无忧，家庭财产全覆盖。

2. 产品特点

(1) 投保费用低：125 元/年，每天不到 1 元钱，全年可享 20 万基础保障；

(2) 保障年龄广：被保险年龄限 16-65 周岁，职业限 1-3 类；

(3) 保障责任多：意外+家财+住院津贴；

(4) 出行保障足：乘坐客运民航班机最高赔付 200 万元，乘坐客运轮船最高赔付 80 万元，乘坐客运轨道交通车辆最高赔付 80 万元，乘坐他人驾驶的非营运性质的机动车（含私家车）最高赔付

20 万元，乘坐客运机动车（含出租车、网约车）最最高赔付 20 万元，海、陆、空多种出行方式，更可靠；

（5）赔付比例高：意外医疗免赔仅 100 元，超出部分（责任范围内）100%赔付守护场景全；

（6）守护场景全：出差，运动，日常，旅游，家财全面守护。

3. 适用对象

本人创业就业、子女上学、投靠子女等原因来到城镇常住，未获得当地户籍或获得当地户籍不满三年的各类群体，包括但不限于进城务工人员、新就业大中专毕业生等新市民，年龄 16-65 周岁

4. 业务流程

在线投保-填写投保信息-核保通过并支付-查收保单。拨打全国统一客服电话：95500。

5. 典型案例

张先生，在我司投保了新市民意外险基础款，保费 125 元。郑州 7.20 大暴雨，由于是顶层老旧小区，漏水，造成室内装修部分损坏，后期修复，花费 2 万。

理赔：保险责任含有室内装修 1 万。故客户自费=2 万-1 万（保险理赔）=1 万。

6. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

（七）利农保

1. 产品简介

我省是农业大省，为更好的服务我省农业人口，特开发了“利农保”。

2. 产品特色

服务乡村振兴、县域发展助力的项目，由我司自主设计的产品。保障农村资产，守护固定资产，做好农户的压舱石。家财+意外+生活津贴+监护人，家+老人+孩子+意外统统保驾护航。

3. 适用对象

被保险人拥有合法产权-钢混或砖混结构

4. 业务流程

在线投保-填写投保信息-核保通过并支付-查收保单，全国统一客服电话：95500。

5. 典型案例

白女士，在我司投保了“利农保·守财卫士”，保费100元。2个月后，卫生间管道渗水。修理花费3000元。

理赔：保险责任含管道爆裂渗漏责任2000元，故客户自费=3000-2000（保险理赔）=1000元。

6. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

（八）e 药保

1. 产品简介：

在线问诊药品费用医疗保险，享受“小病小伤快速就诊，足不出户送药到家”的保障，在线服务就诊+购药直赔+送药到家，一站式服务。针对忙碌的上班族、年迈的父母（特别是医保在异地）、年幼的孩子送来安心。

2. 产品特色

在线服务就诊+购药直赔+送药到家，4大特色一站式安心保障。

(1) 用药安全：7*24 在线服务，快速对症用药。执业医师快速响应，省去线下就诊繁琐环节，降低就医交通成本和时间成本。

(2) 理赔省心：线上购药直赔，最低报销 70%，自付不超过 30% 的部分，无需线下理赔。

(3) 责任贴心：覆盖日常疾病，药品快递到家。覆盖 21 个科室、300 多种常见疾病，支持报销的药品种类有 1600 多种，在线购药后直接配送到家。

(4) 投保放心：免除健康告知，带病可投保。中老年人、孩子都可投保，充分照顾到了家庭各个年龄段的保障需求。

3. 适用对象

符合 6 周岁-65 周岁的市民，均可投保享权。

4. 业务流程

在线投保-填写投保信息-核保通过并支付-查收保单，全国统一客服电话：95500。

5. 典型案例

周先生，今年 30 岁，为自己购买了一份“e 药保”，选择了方案 1，保费 100 元。投保一个月后，周先生手指出现瘙痒，他使用 e 药保进行线上咨询，医生根据目前病情并结合既往病史诊断为湿疹，开具处方，药品共计 63.87 元。湿疹属于 e 药保保障范围的特定疾病，保险公司直接结算 70% 药费 40.51 元，周先生仅需支付 30% 药费和配送费（约 6 元）共 23.36 元。

理赔：自费部分=63.87-63.87*70%+6 元（配送费）=23.36

周先生足不出户完成了看病、购药和理赔，既不耽误工作，湿疹症状也得到了缓解。

6. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

(九) 太健康·免健告 2.0

1. 产品简介

一老（超 60 岁）一少（出生 30 天），皆可投保，全家都能投保更贴心，一键配置，不限职业，免除健告，投保更轻松，健康加码（300 万元保障），双重升级。

2. 产品特点

百万保额，无需健告 4 大亮点全面保障

(1) 保额高，保障责任全：保额高达 300 万元，年免赔额 2 万元，（医保结算后）赔付比例 100%，包含住院医疗费用，指定门诊医疗费用，住院前后门（急）诊费用

(2) 投保条件宽松，流程便捷：无需健康告知，提升投保体验。

(3) 覆盖人群广：不限职业类别，职业健康隐患多的人群可投保。

(4) 贴心增值服务健康服务升级：住院垫付（不限次），重疾专家门诊预约（1 次），重疾专家病房预约（1 次），重疾专家手术预约（1 次），重疾二次诊疗（1 次）。

3. 适用对象

年龄 30 天-65 周岁是市民，均可投保，可续保至 100 周岁。

4. 业务流程

在线投保-填写投保信息-核保通过并支付-查收保单，全国统一客服电话：95500。

5. 典型案例

安先生今年 45 岁，安先生虽然深知健康险保险重要性，但是无奈患有先天性心脏病，市面上的医疗保险都有严格的健康告知，安先生很担心自己购买保险后会无法获得理赔。在购买太保车险后，安先生了解太保推出了无健康告知的百万医疗产品，安先生非常高兴，立刻购买了一份。

3 个月后，安先生不幸被确诊甲状腺癌，安先生通过我司重疾绿通服务，预约了专家病房并进行了治疗。出院后，安先生本次治疗共花费 10 万元，其中医保报销了 3 万元，自付 7 万元，在扣除 2 万元年免赔额，安先生从太保共获得了 5 万元理赔款，大大减轻了医疗负担。

6. 开办机构

太平洋财险河南省分公司各分支机构。

十八、中国人寿

(一) 第一书记保险

1. 产品简介

河南省委组织部与中国人寿河南省分公司签订《第一书记人身保险合作协议》，为全省驻村“第一书记”办理了累计保障高达170万/人/年的人身保险保障，有效解决了第一书记的后顾之忧，激发了他们的干劲热情，促使他们在扶贫攻坚战中有新成长、大作为。

2. 产品特色

(1) 保费低：580元/人/年，其中，财政出资240元/人/年，乙方以下浮费率的方式出资340元/人/年；

(2) 保障多：责任涵盖意外、疾病、重疾等多种内容，基本满足第一书记的保障需求；

(3) 服务优：公司为第一书记开设客户服务绿色通道，提供周到便捷贴心的服务。

3. 适用对象

全省精准选派驻村的在职第一书记。

4. 业务流程

由省委组织部统一为全省在职驻村第一书记办理投保手续，公司按照既定业务流程承保，并做好保单服务。

5. 典型案例

2017年5月23日上午9时，南阳市淅川县第一书记在整理贫困户精准扶贫明白卡时突发脑溢血，经抢救无效因公去世。中国人寿河南省分公司接到河南省委组织部通知后，立即启动绿色通道办

理快速理赔。5月26日下午，中国人寿河南省分公司副总经理陪同省委组织部相关领导深入到南阳市淅川县，对家属表示亲切慰问，并送上理赔保险金30万元。此事在社会上引起了强烈反响。6月2日，原河南省委书记谢伏瞻对我公司《关于落实谢书记要求对驻村第一书记家属进行慰问的重要批示的情况汇报》做了批示“感谢人寿保险公司河南分公司的大力支持”。对中国人寿河南省公司的保险服务工作给予了高度肯定。2023年1月4日上午10点，信阳市光山县驻村工作队员徐某在扶贫工作当中突发疾病，经抢救无效因公去世。中国人寿光山支公司在接到光山县委组织部通知后，公司经理室高度重视，立即组织相关人员协助县委组织部、逝者家属完善理赔资料，启动绿色通道办理快速理赔。于2023年1月11日将材料提交到我公司，2023年1月19日理赔到位，30万理赔款转入受益人账户。2017年以来，累计向118名出险第一书记支付保险金2645.9万，累计赔付率135%。中共河南省委组织部、中共河南省委农村工作办公室、河南省人力资源和社会保障厅、河南省扶贫开发办公室于2018年3月27日下发《关于表彰全省优秀驻村第一书记和第一书记选派工作先进单位的决定》（豫组〔2018〕19号），授予中国人寿河南省分公司全省第一书记选派工作先进单位。

6. 开办机构

中国人寿河南省分公司辖内省、市、县、乡（镇）四级经营机构。

（二）全民意外险保险

1. 产品简介

近年来，中国人寿河南省分公司认真贯彻落实乡村振兴战略，

积极研究不同区域的农村工作新形势，不断调整工作部署，以全民意外险推广实施为重点，全力争取政策、积极搭建平台，开展深度合作推动扩面增量，努力覆盖更广人群，保险责任涵盖各种因意外而发生的风险事故，包括交通意外伤害、从事农业生产或从事其它经济活动发生的意外伤害，主要保险责任有意外伤害身故责任、意外伤害伤残责任、意外伤害医疗费用补偿责任。

2. 产品特点

城乡居民不受年龄的限制均可参保。

3. 适用对象

全省城乡居民。

4. 业务流程

政府相关部门统一或客户自愿办理投保手续，公司按照相关规定承保，出具保险合同并做好服务工作。

5. 开办机构

中国人寿河南省分公司辖内省、市、县、乡（镇）四级经营机构。

（三）城市定制型医疗保险

1. 产品简介

城市定制型商业医疗保险（简称“惠民保”），是由地方政府和行业主管部门共同指导，多家保险公司参与，与基本医保衔接的一种补充医疗保险。相比其他商业保险，“惠民保”具有广覆盖、低保费、高保额的特点，不设置年龄、健康状况、既往病史、职业类型等条件，更加适应地域性的医疗保障需求。

2. 适用对象

参加当地市职工医疗保险和居民医疗保险以及参加异地医保的当地“新市民”。

3. 业务流程

由参保人自愿投保，商业保险机构承担保险责任并自负盈亏，坚持遵循“政府指导、保本微利”原则，共保公司按照既定业务流程承保，并做好保单服务。

4. 典型案例

2023年5月29日，高先生被确诊肺部感染，重症肺炎，先后在2家医院进行治疗。共计花费156万元，其中医保统筹报销13.6万元，大病保险报销40万，个人负担医疗费用102.4万元，“郑州医惠保”赔付了63.4万元，极大减轻了家庭经济负担。

2023年6月2日，赵女士因“急性髓系白血病”就诊于河北燕达陆道培医院，2023年7月30日出院，本次住院共计产生医疗费用114.71万元，“焦作惠民保”共为赵女士赔付27.24万元。

5. 开办机构

中国人寿河南省分公司辖内郑州市、安阳市、鹤壁市、焦作市四个地市经营机构参与了惠民保业务的开办。

（四）长期护理保险

1. 产品简介

长期护理保险制度是一项为因年老、疾病、伤残等导致的长期失能人员提供基本生活照料和与之密切相关的医疗护理的社会保险制度。随着我国人口老龄化程度的不断加深，因年老体弱多病而丧失生活自理能力的老人数量不断增加，党和国家一直高度重视长

期护理保险工作。

2020年9月国家医保局、财政部正式确定开封市为第二批全国长期护理保险试点城市，2021年1月1日，开封市全面启动长期护理保险试点工作。中国人寿开封分公司承办了长护险的经办工作。

2. 产品特点

开封分公司实现了全城通办，一站式服务、一站式监管的服务体系，我公司为66.1万人提供长护险保障服务，截止目前，接待咨询长护险待遇26915人次，开展上门评估3664人次，受理评估率100%。为3103名符合待遇的参保人支付照护费用，支付照护费2689.39万元，有效减轻了失能人员家庭的事务性和经济负担，更好地让失能人员享受到了高质量的照护服务，确保了长护险健康、有序运行，专业、严谨、规范、高效的经办服务得到了医保部门高度认可，在2021年度委托经办机构考核中荣获“优秀委托经办机构”荣誉称号。

3. 适用对象

保障对象为参加开封市长期护理保险的人员。

4. 业务流程

公司按照政府要求和公司相关规定承办，并做好服务工作。

5. 开办机构

中国人寿河南省分公司辖内开封市经营机构。

十九、太平人寿

（一）好爸妈综合意外伤害保险

1. 产品简介

包含客运汽车、客运轮船、轨道交通、航空意、特定公共场所的意外伤害，意外骨折医疗和意外骨折住院津贴等保险服务。

2. 产品特点

好爸妈综合意外伤害保险是专为中老年人设计的综合意外险，保障范围全，投保方式灵活，提供三种不同投保计划供消费者选择。

3. 适用对象

50 周岁-80 周岁人群。

4. 业务流程

采集客户信息及投保信息进行投保系统录入—客户签字收取保费—双录—核保审核通过—出具保单即可获得保障。

5. 开办机构

太平人寿河南分公司各分支机构。

（二）超 e 保 2020（孝心版）医疗保险

1. 产品简介

专为 50 至 80 周岁的中老年人群设计的医疗保险产品，为癌症等恶性肿瘤治疗提供全方位的保障。

2. 产品特点

专为中老年设计，特色在于全面覆盖恶性肿瘤医疗，包括特定药品、住院津贴及质子重离子治疗。

3. 适用对象

50 周岁-80 周岁人群。

4. 业务流程

采集客户信息及投保信息进行投保系统录入--客户签字收取保费--双录--核保审核通过--出具保单即可获得保障。

5. 典型案例

安阳客户申某在其父 68 岁时于 2020 年 11 月 27 日投保太平超 e 保 2020（孝心版）医疗保险，2022 年 8 月 23 日其父因食管癌住院，后续多次住院治疗，申请理赔 10 次，合计赔付 243868.31 元。

6. 开办机构

太平人寿河南分公司各分支机构。

（三）超 e 保 2021（慢病版）医疗保险

1. 产品简介

专为慢病患者量身定制，对投保人医疗保险、重度恶性肿瘤医疗保险及重度恶性肿瘤特定药品费用保险方面进行保障。

2. 产品特色

保障全面且灵活，支持多种慢病治疗。覆盖广泛医疗费用，包括住院、门诊、手术等。

3. 适用对象

18 周岁-60 周岁人群。

4. 业务流程

采集客户信息及投保信息进行投保系统录入---客户签字收取保费---双录---核保审核通过---出具保单即可获得保障。

5. 典型案例

南阳客户卞某（59 岁）于 2021 年 10 月 22 日为自己投保超 e

保 2021 慢病版医疗，2022 年 11 月因肺癌住院，后续定期化疗，截至 24 年 3 月 26 日已赔付 9 次，合计赔付 65209.39 元。

6. 开办机构

太平人寿河南分公司各分支机构。

(四) 药无忧特药 2021 医疗保险

1. 产品简介

专注于特定高额药品保障，为被保险人提供全面的特药费用报销，涵盖多种高发重疾特药。

2. 产品特点

提供额外增值服务，包括药品直付、送药上门、慈善用药申请协助和用药所需基因检测（1 次）。

3. 适用对象

基础版 28 日-70 周岁人群；升级版 28 日-55 周岁人群。

4. 业务流程

采集客户信息及投保信息进行投保系统录入—客户签字收取保费—双录—核保审核通过—出具保单即可获得保障。

5. 典型案例

郑州客户于某（65 岁）于 2020 年 5 月 9 日为自己投保太平药无忧特药 2021 医疗保险，2023 年 7 月 1 日因弥漫性大 B 细胞淋巴瘤获赔 9156 元。

6. 开办机构

太平人寿河南分公司各分支机构。